



TWÓJ SPRAWDZONY PARTNER



**WYJĄTKOWA
PROMOCJA**



**MEGA PREMIA
PUNKTOWA
DO 1500 PIK!**



**Oferta
Specjalna**



CZAS TRWANIA:
od 1 kwietnia
do 30 czerwca 2025

WYJĄTKOWA PROMOCJA PIK
VAILLANT SAUNIER DUVAL
str. 4



AKA

AMCO



CUPRUM

DEJEK

DOROZ

EKO-INSTAL



FEMAX

HEATING

INSTALATOR

InstalSan



KONED



PAMAR

POL-PLUS



protor

Respol



SANET

TECH-GAZ

TERMECO

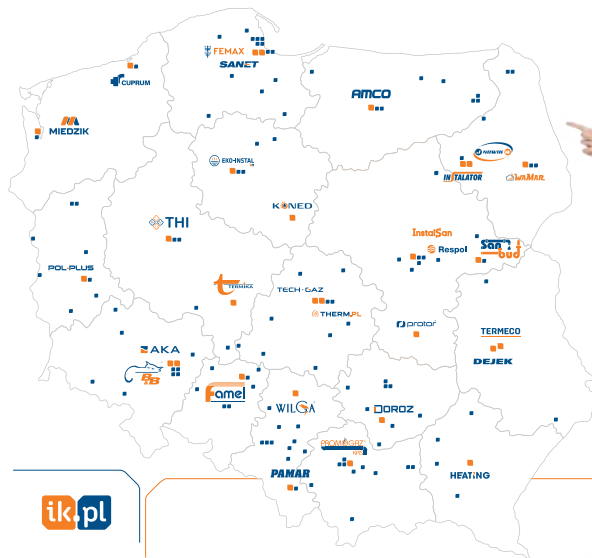


THERM.PL

THI

WAMAR

WILGA



AKA S.K.A., Wrocław, ul. Jerzmanowska 15, tel. 605 960 730
Oddziały: Dzierżoniów, ul. Brzegowa 25A, tel. 661 788 881 | Jelenia Góra, ul. Wincentego Pola 45, tel. 785 788 885 | Lubin, ul. Rzeźnicza 4, tel. 605 290 100 | Nowa Sól, ul. Syntetyczna 20, tel. 693 922 225 | Wałbrzych, ul. Wysockiego 16E, tel. 693 977 771 | Zielona Góra, ul. Elektronowa 16, tel. 727 455 558 | Żagań, ul. Spółdzielcza 2, 601 557 675

AMCO Sp. z o.o., Olsztyn, ul. Augustowska 7, tel. 89 534 2126
Oddziały: Białystok, ul. Baranowicka 117, tel. 780 031 640 | Elk, ul. Suwalska 42, tel. 87 610 32 49 | Suwałki, ul. Sejneńska 18A, tel. 539 770 786

B&B Bachmiński Sp.j., Wrocław, ul. Ołtaszyńska 112, tel. 71 792 77 75
Oddziały: Głogów, ul. Morcinka 8, tel. 76 835 55 89 | Opole, ul. Wspólna 26, tel. 77 442 45 26 (27)

CUPRUM Sp.k., Koszalin, ul. Żwirki i Wigury 13, tel. 94 346 24 46

DEJEK Sp. z o.o., Motycz, Konopnica 87E, tel. 81 527 66 23

DOROZ Sp. z o.o., Pińczów, ul. Żłota 12A, tel. 503 186 693
Oddziały: Busko-Zdrój, ul. Lakiernicza 2, tel. 666 465 222 | Jędrzejów, ul. Reymonta 18, tel. 666 503 222 | Kazimierza Wielka, ul. Kolejowa 27, tel. 881 005 300 | Kielce, ul. Wojska Polskiego 68, tel. 666 466 222 | Staszów, ul. Ogłędowska 2, tel. 881 303 300 | Włoszczowa, ul. Słowackiego 20, tel. 666 623 222

EKO-INSTAL Chabowscy Sp. z o.o., Bydgoszcz, ul. Raczkowskiego 8, tel. 52 365 03 58
Oddziały: Bydgoszcz, ul. Boczna 31, tel. 666 080 238 | Gdynia, ul. Hutnicza 53, tel. 880 345 701 | Gorzów Wlkp., ul. J. Różyckiego 3, tel. 538 052 327 | Grudziądz, ul. Włodka 16J, tel. 56 643 18 55 | Koszalin, ul. Gnieźnieńska 60, tel. 94 341 90 70 (71) | Osielsko, ul. Szosa Gdańska 1, tel. 52 320 62 57 | Piła, ul. Kossaka 119, tel. 503 023 820 | Poznań, ul. Obornicka 229, tel. 538 052 335 | Szczecin, ul. Santocka 44, tel. 666 055 398 | Warszawa, ul. Trakt Lubelski 166, tel. 22 613 48 20

FAMEL Sp. z o.o., Kluczbork, ul. Byczyńska 120A, tel. 696 031 518
Oddziały: Brzeg, ul. Składowa 4, tel. 77 444 02 01 | Kępno, ul. Wrocławska 5, tel. 664 085 197 | Kluczbork, ul. Gazowa 2, tel. 604 173 059 | Kłodzko, ul. Objazdowa 5A, 531 041 068 | Lubliniec, ul. Oleska 36, tel. 604 235 306 | Namysłów, ul. 1-go Maja 19, tel. 602 621 502 | Olesno, ul. Kluczborska 9A, tel. 602 363 847 | Oleśnica, ul. Wrocławska 42, tel. 603 979 091 | Opole, ul. Głogowska 22, tel. 603 979 096 | Praszka, ul. Kościuski 17/1A, tel. 603 979 093 | Wieluń, ul. Ciepłownica 23, tel. 608 495 279 | Wieruszów, ul. Dąbrowskiego 42/20A, tel. 604 095 406 | Wrocław, ul. Buforowa 125 (hala H10), tel. 532 791 962 | Wrocław, ul. Tęczowa 25, tel. 601 700 809

FEMAX Sp. z o.o., Gdańsk, ul. Szczepieńska 25, tel. 58 326 29 00
Oddziały: Bydgoszcz, ul. Fordońska 75, tel. 52 381 39 50 | Chojnice, ul. Człuchowska 63B, tel. 52 396 69 20 | Elbląg, ul. Grażyny 2, tel. 55 221 12 40 | Gdynia, ul. B. Krzywoustego 2A, tel. 58 325 47 60 | Kościerzyna, ul. Drogowców 2D, tel. 58 694 29 00 | Kwidzyn, ul. Polna 20A, tel. 698 666 827 | Lebork-Lubowidz, ul. Nad Stawem 21, tel. 59 861 50 00 | Olsztyn, ul. Lubelska 45, tel. 89 526 56 19 | Starogard Gdański, ul. Owidzka 20, tel. 58 530 13 50 | Świecie, ul. Wodna 1, tel. 52 331 51 60 | Tczew, ul. Armii Krajowej 84A, tel. 690 449 551 | Wejherowo, ul. Gdańska 15, tel. 58 677 56 54

HEATING Sp. z o.o., Rzeszów, ul. Technologiczna 19, tel. 17 852 22 24
Oddziały: Dębica, ul. Rzeszowska 147, tel. 14 666 65 64 | Krosno, ul. Pużaka 37, tel. 13 436 85 85 | Mielec, ul. Przemysłowa 14, tel. 17 773 11 80 | Stalowa Wola, ul. Energetyków 14A, tel. 15 842 83 07 | Tarnów, ul. Mościckiego 227, tel. 14 626 87 88 | Tomaszów Lubelski, ul. Łaszczowiecka 16, tel. 84 664 15 00

INSTALATOR Sp. z o.o., Łomża, ul. Zjazd 2, tel. 86 216 74 47
Oddziały: Ostrołęka, ul. Boh. Westerplatte 8, tel. 29 760 67 37

INSTALSAN Sp.j., Warszawa, ul. Łęgi 10C, tel. 22 665 21 88

JW NOWIK Sp.j., Łomża, ul. Zjazd 2, tel. 86 216 56 47
Oddziały: Elk, ul. Kościuski 24, tel. 87 621 51 09

KONED Sp. z o.o., Włocławek, ul. Łęgska 3A, tel. 54 413 72 27
Oddziały: Łęczyca, ul. Ozarkowskie Przedmieście 45, tel. 603 979 174

MIEDZIK Sp. z o.o., Szczecin, ul. Szczawiowa 53E, tel. 91 482 65 66

PAMAR Sp.j., Bielsko-Biała, ul. Katowicka 139, tel. 33 810 05 88

instal • konsorcjum

TWÓJ SPRAWDZONY PARTNER

CIEPŁO



WODA



ENERGIA



POWIERZYE



Instal-Konsorcjum należy do Grupy EDT – największej organizacji handlu hurtowego towarów instalacyjnych, grzewczych i sanitarnych na świecie.

POL-PLUS Sp. z o.o., Zielona Góra, ul. Dekoracyjna 3L, tel. 68 453 55 55
Oddziały: Gubin, ul. Śląska 52A, tel. 68 359 58 64 | Ślubice, ul. Rzepińska 7, tel. 95 750 83 19 | Świebodzin, ul. Zachodnia 28, tel. 68 381 95 90

PROMOGAZ-KPIS Sp. z o.o., Kraków, ul. Mierzeja Wiślna 7, tel. 12 653 03 45
Oddziały: Andrychów, ul. Stefana Bątego 5, tel. 532 516 280 | Bochnia, ul. Poniatowskiego 33, tel. 14 611 10 60 | Kraków, ul. Dożynkowa 81B, tel. 600 039 632 | Niepołomice, ul. Bocheńska 28, tel. 12 281 19 37 | Nowy Targ, ul. Sądowa 3, tel. 18 264 97 72 | Sarnów, ul. Zielona 24, tel. 32 267 87 31 | Tarnowskie Góry, ul. Kopalniana 64, tel. 32 284 54 54 | Tarnów, ul. Giełdowa 15, tel. 14 626 33 80 | Tychy, ul. Dojazdowa 1A, tel. 668 143 851 | Wieliczka, ul. Bogucka 15, tel. 12 288 00 98

PROTOR-MERKURY Sp. z o.o., Radom, ul. Tartaczna 3C, tel. 48 363 12 12
Oddziały: Kielce, ul. Kongresowa 7, tel. 532 345 931 | Skarżysko-Kamienna, ul. Konarskiego 68, tel. 538 620 524

RESPOL Sp. z o.o., Warszawa, ul. Bukowiecka 73, tel. 22 519 99 00
Oddziały: Białystok, ul. Gen. Wł. Andersa 38, tel. 453 057 393 | Bielsko-Biała, ul. Komorowska 68A, tel. 33 814 10 94 | Czeladź, ul. Wiejska 44, tel. 32 265 95 34 | Gdańsk, ul. Jabłoniowa 64, tel. 786 994 642 | Gdynia, ul. Hutnicza 20A, tel. 514 711 365 | Gliwice, Pocztowa 76, tel. 32 234 12 03 | Jaworzno, ul. Katowicka 31C, tel. 32 751 34 04 | Józefów, ul. Nadwiślańska 99, tel. 22 270 26 90 | Konstancin-Jeziorna, ul. Piaseczyńska 56, tel. 22 717 54 53 | Kraków, ul. K. Makuszyńskiego 18, tel. 12 641 07 25 | Kraków, ul. Zawia 56, tel. 12 655 21 56 | Łódź, ul. Lodowa 91, tel. 42 231 55 33 | Mysłenice, ul. Kazimierza Wielkiego 118A, 12 340 94 49 | Olsztyn, Al. Marsz. J. Piłsudskiego 83A, tel. 453 027 978 | Ostrołęka, ul. 11 Listopada 121E, tel. 690 175 340 | Poznań, ul. Wiśniowa 20, Komorniki, tel. 61 628 07 40 | Reguły, ul. Jerozolimskie 333, tel. 22 738 73 00 | Tychy, ul. Fabryczna 11 H, tel. 690 175 122 | Warszawa, ul. Burakowska 13, tel. 22 636 13 06 | Wrocław, ul. Krakowska 13, tel. 71 342 61 38

SANBUD Sp.j., Siedlce, ul. ppłk. M. Drobika 13, tel. 25 644 92 74
Oddziały: Łuków, ul. Krasieńskiego 1, tel. 25 798 95 38 | Mińsk Mazowiecki, ul. Warszawska 235, tel. 25 758 90 10 | Siedlce, ul. Brzeska 112A, tel. 25 644 38 58 | Sokołów Podlaski, ul. Kolejowa 2, tel. 25 781 38 16

SANET Sp.j., Gdańsk, ul. Budowlanych 61B, tel. 58 623 41 05
Oddział: Gdynia, ul. Opata Hackiego 12, tel. 58 770 20 08

TECH-GAZ Sp. z o.o., Łódź, ul. Zarzeńska 63/65, tel. 42 640 23 57
Oddziały: Łowicz, ul. Bratkowice 24, tel. 46 838 14 96 | Łódź, Hurtownia, ul. Kałiska 6, tel. 42 683 09 14 | Łódź, ul. Zagajnikowa 14, tel. 603 979 329 | Piotrków Trybunalski, ul. Sulejowska 74, tel. 44 646 45 84 | Sieradz, ul. POW 20, tel. 43 826 05 80 | Tomaszów Maz., ul. Dzieci Polskich 4, tel. 44 723 42 81

TERMECO Sp.j., Świdnik, ul. Kolonijna 14A, tel. 817 442 223

TERMIKA Grała, Wojciechowski Sp. z o.o., Kalisz, ul. Obozowa 48-52, tel. 62 674 52 08
Oddziały: Krotoszyn, ul. Ostrowska 195, tel. 603 809 600 | Zduniska Wola, ul. Pivna 15, tel. 224 240 210

THERM-INSTAL Sp. z o.o., Łódź, ul. Piłsudskiego 143, tel. 42 679 01 00
Oddziały: Kielce, ul. Mielczarskiego 55, tel. 41 366 10 10

THI.eco Sp. z o.o., Poznań, ul. Kazimierza Drewnowskiego 4, tel. 696 844 844
Oddziały: Gorzów Wlkp., Al. 11 Listopada 91, tel. 95 725 09 44 | Poznań, ul. Strzeżyńska 35/37, tel. 61 872 67 23 | Wrocław, ul. Polanowska Północna 6, tel. 661 979 102

WAMAR Sp.j., Białystok, ul. Składowa 10, tel. 666 080 214
Oddziały: Augustów, ul. Komunalna 1, tel. 661 970 040 | Białystok, ul. K. Ciołkowskiego 88, tel. 661 979 147 | Elk, ul. Łukasiewicza 1A, tel. 666 080 269 | Gdynia, ul. Morska 306/308, tel. 609 112 999 | Giżycko, ul. Suwalska 19C, tel. 881 088 797 | Kętrzyn, Kruszewiec 22A, tel. 69 534 00 48 | Łomża, ul. Towarowa 7, tel. 661 979 141 | Olsztyn, ul. Cementowa 1, tel. 668 126 147 | Ostrołęka, ul. Targowa 43, tel. 661 979 140 | Suwałki, ul. Ppłk. J. Dąbrowskiego 2, tel. 695 344 464

WILGA Sp. z o.o., Częstochowa, ul. Jagiellońska 59/65, tel. 34 390 90 40
Oddziały: Gliwice, ul. Portowa 6A, tel. 603 979 055 | Katowice, ul. Porcelanowa 13, tel. 603 979 044 | Kielce, ul. Rolna 6, tel. 603 979 251 | Radomsko, ul. Zgoda 10A, tel. 44 685 29 13



Pobierz Biuletyn

Droży Czytelnicy



Zapraszamy do lektury nowego wydania Biuletynu IK dla Profesjonalistów. W tym numerze przedstawiamy:

- **Promocje dla instalatorów** – przybliżamy szczegóły przedłużonej do końca czerwca br. akcji specjalnej **PIK** z pompami ciepła **Saunier Duval** i kotłami **Vaillant ecoTEC pro**, prezentujemy program **Partner IK.pl** i nową platformę informatyczną, która została wdrożona w ubiegłym roku, a także przedstawiamy markową odzież i obuwie **BHP** wprowadzone do oferty katalogu nagród **PIK** oraz samochód **Opel Movano**, który można nabyć w leasingu za punkty **PIK**. Natomiast aktualne akcje **PIK** publikujemy na ostatniej stronie Biuletynu oraz zachęcamy do udziału w nich i zbierania punktów **PIK** za zakupy.
- **Porady ekspertów z Polskiej Kancelarii Brokerskiej** nt. programu ubezpieczenia OC dla instalatorów realizujących zakupy i montaż produktów **QIK**, **Viteco** i **concept**, prezentujemy zmiany w programie **Czyste Powietrze NFOŚiGW**, a także poradę firmy **Caleffi** nt. zapewnienia czystości w instalacji grzewczej.
- **Aktualności** z rynku, to m.in. przypomnienie wiedzy o sprawdzonych kotłach **Bosch Condens 1200 W**, informacja o rozszerzonej gwarancji na kotły **De Dietrich Neodens** oraz wpisaniu na listę ZUM pomp ciepła **Saunier Duval**, prezentacja nowego logotypu grzejników aluminiowych **Gavia** oraz urządzeń **Viteco**, a także utrwalenie wiedzy o pełnej ofercie systemu instalacyjnego **QIK**.
- **Nowości produktowe** – w tym dziale prezentujemy nowe pompy ciepła **Beretta Tower Green M**, system zaciskowy **Sanha-Therm**, który znalazł się w ofercie marki **concept**, nowe kotły pelletowe **Viteco NextPell Plus** oraz klimatyzatory **Viteco Clima Comfort JP**, które dostępne są również w wersji całorocznej z funkcją grzania.
- **Z życia GIK** – relacjonujemy przebieg Giełdy Towarowej w firmie **Cuprum** i **Heating** oraz przedstawiamy nową siedzibę firmy **Termeco**.

Życzymy miłej lektury i udanych wakacji!
Rafał Hołtra, redaktor naczelny

SPIS TREŚCI

PROMOCJE DLA INSTALATORÓW

Vaillant Saunier Duval – wyjątkowa promocja PIK powraca	4
Program partnerski: Partner IK.pl	6
Markowa odzież robocza BHP i obuwie dla instalatorów PIK	8
Opel Movano – wszechstronny gigant w służbie profesjonalistów	10

PORADY

Program Bezpieczny PIK: OC Instalatora	12
Program Czyste Powietrze w nowej odsłonie	14
Caleffi XS® – klucz do dłuższej żywotności i sprawności kotła	18

AKTUALNOŚCI

Gazowe kotły kondensacyjne Bosch Condens 1200 W	20
Wydłużona gwarancja na kotły gazowe Neodens marki De Dietrich	22
Marka GAVIA w nowej odsłonie	24
Kompleksowy system ogrzewania podłogowego QIK	26
Pompy ciepła Saunier Duval na Liście ZUM	28
Ewolucja logo Viteco – dlaczego zmieniamy?	30

NOWOŚCI

Rozszerzamy ofertę marki Beretta o „lodówki”!	32
System zaciskowy concept by Sanha®-Therm – seria 24/28 000	34
Kotły pelletowe Viteco NEXTEPELL PLUS	36
Klimatyzatory Viteco Clima Comfort JP	38

Z ŻYCIA GIK

III Giełda Towarowa Cuprum, Koszalin, 23 maja 2025	40
XXI Giełda Towarowa Heating	41
Instal-Konsorcjum na otwarciu nowej siedziby Termeco	42

PROMOCJE DLA INSTALATORÓW – Akcje PIK w 2025 r.	44
---	----



6



12



20



28



34



38

Vaillant Saunier Duval – wyjątkowa promocja PIK powraca



Obejrzyj webinar



Dobra wiadomość! Ponownie uruchomiliśmy specjalną promocję PIK na pompy ciepła Saunier Duval i kotły Vaillant ecoTEC pro. Nie przegap okazji na zdobycie MEGA PREMII punktowej!

Sylwia Wilczyńska | www.vaillant.ik.pl | www.saunierduval.ik.pl | www.ik.pl/szkolenia

Kupuj i zyskuj! Specjalna Promocja PIK powraca

Dostawca: VAILLANT SAUNIER DUVAL

Dla kogo: dla instalatorów zarejestrowanych w programie Partner IK.PL

Nazwa Promocji: Wyjątkowa promocja PIK na pompy ciepła Saunier Duval i kotły Vaillant ecoTEC pro

Czas trwania: od 01 kwietnia.2025 do 30 czerwca 2025

Na czym polega promocja?

Kupuj promocyjne urządzenia Vaillant i Saunier Duval w hurtowniach Grupy Instal-Konsorcjum i odbieraj dodatkowe punkty PIK:

- Saunier Duval GeniaAir Split i GeniaAir Mono – 1 500 PIK,
- Saunier Duval GeniaAir Tek – 750 PIK,
- Vaillant ecoTEC pro (solo i w pakietach) – 150 PIK.

Punkty naliczane są za każdy zakupiony produkt – bez względu na jego wartość.

Ponadto, promocja ta działa niezależnie od aktualnych akcji PIK, w których za każde 100 zł wydane na cały asortyment Vaillant i Saunier Duval można zdobyć 0,5 pkt. PIK.

Skorzystaj z promocji i wzbogać swoje saldo o dodatkowe punkty PIK!

Zapraszamy do obejrzenia webinaru poświęconego pompom ciepła Saunier Duval Split/Mono. ■


OBEJRZJ WEBINAR

Dobór powietrznej pompy ciepła Saunier Duval GeniaAir Split czy GeniaAir Mono?


AKADEMIA DLA PROFESJONALISTÓW



GeniaAir Split



GeniaAir Mono

1500 pik
MEGA PREMIA ZA ZAKUP

50 pik
ZA UDZIAŁ

WYJĄTKOWA PROMOCJA


MEGA PREMIA PUNKTOWA!



Oferta Specjalna




	Punkty
Pompy ciepła Saunier Duval GeniaAir Split i GeniaAir Mono	1 500 PIK
Pompy ciepła Saunier Duval GeniaAir Tek	750 PIK
Kotły Vaillant ecoTEC pro (solo i w pakietach)	150 PIK

Czas trwania promocji: 1.04. – 30.06.2025



Ogrzewanie



Chłodzenie



Energia odnawialna

OFERTA
PAKIETOWA

Dokonaj trafnego wyboru, skorzystaj z pakietów z kotłami Vaillant ecoTEC pro



Zobacz więcej



Pakiety specjalne

Specjalnie dla Państwa przygotowaliśmy 104 wyjątkowe pakiety z gazowym kotłem kondensacyjnym Vaillant VCW ecoTEC pro 236/5, kotłem VC ecoTEC pro 186/5 oraz VC ecoTEC pro 146/5 i wymiennikami c.w.u. Vaillant, Biawar lub Galmet.

Pakiety wyposażone są opcjonalnie w regulator pokojowy calorMATIC 350 lub regulator systemowy multiMATIC 700 i zestaw podstawowy systemu powietrzno-spalinowego. Zestawy te są połączeniem produktów najwyższej jakości, gwarantowanej przez liderów w branży techniki grzewczej, oraz znakomitej ceny, niedostępnej w żadnej innej ofercie.

WSPIERAMY
DZIAŁANIA
ANTYSMOGOWE

**Vaillant**

Aby dowiedzieć się więcej wejdź na www.vaillant.ik.pl

Komfort w moim domu

Program partnerski: Partner IK.pl



Obejrzyj film



W ubiegłym roku wystartował – dedykowany klientom hurtowni Instal-Konsorcjum – nowy Program Partner ik.pl (PIK), który jest transformacją poprzedniego programu Partner IK funkcjonującego blisko 25 lat (od 2001 roku). W tym roku IK prezentuje nową edycję programu, jeszcze bardziej udoskonaloną w stosunku do 2024 roku. To, co jednak zawsze pozostaje niezmiennie w programie – to zapewnienie kompleksowego wsparcia dla kluczowych odbiorców oraz nagradzanie ich za ich aktywność.

Rafał Hołtra | www.ik.pl | www.partner.ik.pl

Decyzja o uruchomieniu programu Partner IK.PL (PIK) wynikała z chęci lepszego zrozumienia i zaspokojenia potrzeb naszych klientów. Chcieliśmy stworzyć platformę, która umożliwi im bezpośredni kontakt oraz zapewni realne korzyści wynikające ze współpracy z naszą organizacją. Program partnerski PIK powstał w odpowiedzi na kilka potrzeb i wyzwań, takich jak:

- **Zwiększenie zaangażowania klientów.** Zauważyliśmy potrzebę budowania silniejszej więzi z naszymi klientami, aby zachęcić ich do częstszych, regularnych zakupów.
- **Personalizacja oferty.** Klienci coraz częściej oczekują ofert dostosowanych do ich indywidualnych potrzeb i preferencji. Program PIK pozwala nam zbierać ich dane i lepiej rozumieć oczekiwania.
- **Budowanie relacji.** Chcieliśmy nagradzać stałych klientów za zaufanie i wybór naszych hurtowni, dlatego zapewniliśmy im ekskluzywne korzyści, nagrody oraz dodatkowe świadczenia.



Mechanizm programu

Program PIK został przygotowany z myślą o instalatorach hurtowni Instal-Konsorcjum (IK). Uczestnicy zbierają punkty PIK za zakupy dokonane w hurtowniach. Punkty te można wymieniać na atrakcyjne nagrody, takie jak narzędzia, vouchery do wielu sklepów, a także opłacenie rat leasingowych za samochody oraz inne świadczenia.

Program PIK opiera się na kilku mechanizmach nagradzania:

- **Punkty za zakupy.** Uczestnicy zdobywają

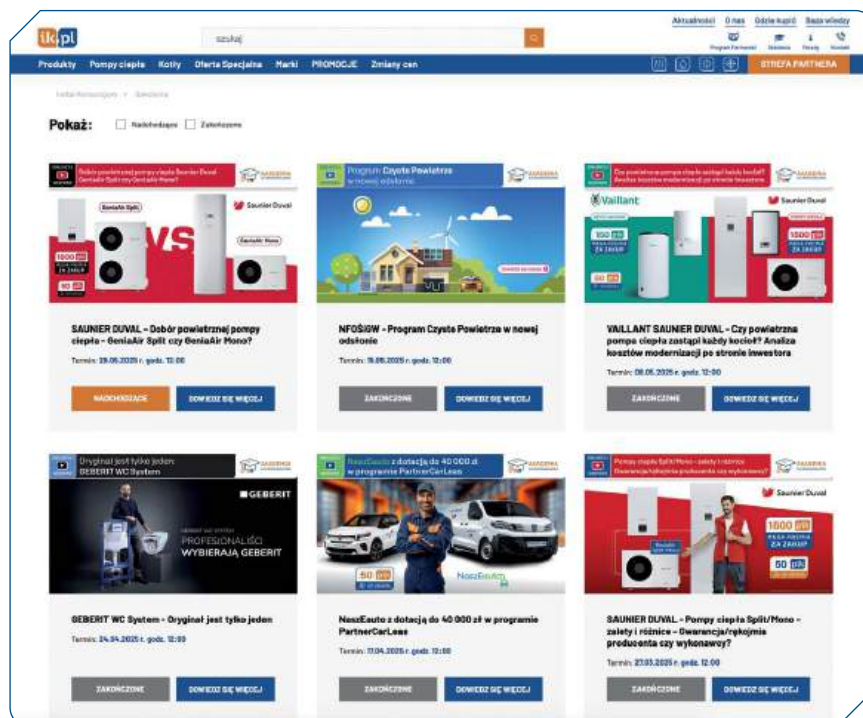
punkty za zakupy produktów wybranych marek w hurtowniach IK.

- **Multivoucher.** Uczestnicy mogą wymieniać punkty na vouchery do ponad 100 znanych marek, takich jak Media Expert, RTV Euro AGD, Empik, Allegro, Decathlon, IKEA i wiele innych.
- **PartnerCarLeas.** Uczestnicy mogą opłacać punktami PIK raty leasingowe za samochody, a także inne świadczenia. Program PIK działa na platformie Loyalty Starter, która na nasze zlecenie została zintegrowana z platformą Multivoucher. Ponadto każda hurtownia wdrożyła własną platformę, dzięki czemu może ją dowolnie konfigurować, wprowadzać własne nagrody czy też zmieniać zasady. Dodatkowo klienci, którzy realizują zakupy w różnych hurtowniach, mogą zbierać punkty w każdej z nich niezależnie, co nie przeszkadza, aby logować się tym samym adresem e-mailowym i hasłem.

Wyzwania przy wdrożeniu programu

Dużym wyzwaniem przy wdrażaniu programu PIK w nowej formule była **całkowita zmiana koncepcji, katalogu nagród oraz operatora technologicznego.**





profitach podczas wizyt w hurtowniach oraz w bezpośrednim kontakcie z przedstawicielami handlowymi.

Technologie wspierające program

Mimo że nowa platforma umożliwia klientom automatyczne instalowanie aplikacji mobilnej, podjęliśmy decyzję o **wdrożeniu aplikacji do sklepów Google Play i App Store**. Proces ten jest w trakcie wdrożenia prowadzonego przez Loyalty Starter, ponieważ każda hurtownia ma skonfigurowaną własną platformę i swoją aplikację mobilną.

Automatyzacja w zarządzaniu

Marketing automation, który jest wbudowanym mechanizmem na platformie Loyalty Starter, odgrywa w naszym programie bardzo ważną rolę, ponieważ umożliwia konfigurowanie różnych scenariuszy, powiadomień o zamówionych nagrodach czy też kończącej się ważności punktów od daty ich zasilenia. **Automatyczna komunikacja wpływa na zwiększanie interakcji z klientami.**

Dostosowanie do nowych trendów

Program PIK funkcjonuje już blisko 25 lat. Przez te lata był stale doskonalony i rozwijany. Przeprowadzona w ubiegłym roku zmiana – zarówno całej koncepcji, jak i platformy informatycznej – sprawiła, że **program został dostosowany do obowiązujących trendów**. Zmiana ta znacząco go odświeżyła i usprawniła, m.in. dzięki możliwości dwustronnej integracji przez API z systemami sprzedażowymi naszych hurtowni.

Długofalowe korzyści dla marki

Przeprowadzone ostatnio badanie ankietowe potwierdziło dobry wpływ PIK na postrzeganie naszej organizacji oraz marek dostawców, które uczestniczą w programie. **Aż 87% badanych pozytywnie oceniło wouchery wprowadzone do katalogu nagród, a 71% respondentów potwierdziło, że wartość punktów PIK pozytywnie wpływa na ich decyzje zakupowe.**

Program PIK będzie nadal rozwijany. Zamierzamy zachęcać do udziału kolejnych naszych dostawców, a także wprowadzamy **nowe świadczenia dla uczestników, np. markową odzież roboczą czy karty sportowe.** ■

Ponieważ wcześniej nie mogliśmy swobodnie zarządzać ofertą gratyfikacji, podjęliśmy decyzję o uruchomieniu nowego programu na nowoczesnej platformie Loyalty Starter. Z uwagi na wyzwania logistyczne i zastrzeżenia do atrakcyjności cen nagród rzeczowych zmieniliśmy je na wouchery dostarczane przez firmę Multivoucher i pozostawiliśmy narzędzia z własnej oferty handlowej. Dodatkowo dokonaliśmy denominacji punktów, aby ułatwić ich przeliczanie na wartość pieniężną. Obecnie 1 pkt PIK = 1 zł, co znacząco ułatwia wymianę punktów na wouchery kwotowe.

Sposoby angażowania uczestników

Aby skutecznie motywować klientów do wzięcia udziału w programie, stosujemy kilka strategii:

- **Atrakcyjne nagrody.** PIK oferuje szeroki wybór nagród, m.in. w formie voucherów, ale także innych świadczeń, opłacanych punktami PIK, takich jak korzystna oferta leasingu samochodów dla instalatorów, akcesoria i zabudowy warsztatowe do aut dostawczych, ubezpieczenie OC instalatora oraz telefonii komórkowa. Dzięki temu klienci mają realne korzyści z uczestnictwa.
- **Łatwość zbierania punktów.** Klienci mogą gromadzić punkty za zakupy produktów ponad 70 marek oferowanych przez naszych dostawców, co sprawia, że uczestnictwo w programie jest wygodne i dostępne dla każdego klienta, który spełni ustalone przez każdą hurtownię kryteria udziału.
- **Regularne promocje.** IK oraz nasze hurtownie regularnie organizują promocje

i akcje specjalne, które pozwalają klientom zdobywać dodatkowe punkty.

• Akademia IK dla Profesjonalistów.

Wspólnie z dostawcami prowadzimy dla naszych klientów szkolenia online w formie webinarów, a udział w nich jest premiowany punktami PIK lub innymi nagrodami w ramach konkursów online.

Komunikowanie korzyści programu

Korzyści, które płyną z programu PIK, są komunikowane w kilku miejscach:

- **Strona internetowa.** Na Partner.IK.pl znajdują się szczegółowe informacje na temat programu, korzyści oraz dostawców i marek uczestniczących w akcjach PIK. Dodatkowo po zalogowaniu się na platformie wybranej hurtowni uczestnik widzi swoje saldo, spersonalizowany katalog nagród, historię zdobytych punktów w różnych akcjach oraz zamówionych nagród czy też inne komunikaty.
- **Materiały promocyjne.** Wykorzystujemy różnorodne materiały promocyjne, takie jak ulotki, plakaty i „Biuletyn IK” wydawany w cyklach kwartalnych, aby informować klientów o korzyściach płynących z programu PIK.
- **Newsletter i social media.** Aby informować o nowych promocjach w programie PIK, akcjach specjalnych, nowościach produktowych czy organizowanych webinarach, wykorzystujemy system do wysyłania newslettera, który jest zintegrowany z platformą PIK (Loyalty Starter). Komunikację prowadzimy również przez social media.
- **Komunikacja bezpośrednia.** Klienci są informowani o programie PIK i jego

Markowa odzież robocza BHP i obuwiu dla instalatorów PIK



Rok 2025 rozpoczęliśmy pracę nad dalszym rozwojem programu Partner ik.pl, czego załącznikiem była przeprowadzona ankieta wśród Instalatorów nt. oceny programu, dostawców uczestniczących w akcjach promocyjnych oraz benefitów. Po zebraniu wyników ankiety otrzymaliśmy wiele wskazówek, a idąc według tych drogowskazów, wprowadziliśmy do oferty programu - mocno punktowaną w ankiecie - markową odzież i obuwiu BHP.

Sylwia Wilczyńska | www.partner.ik.pl | www.instal.krisbhp.pl

Dzięki nawiązaniu współpracy z firmą **KRIS BHP** w Katalogu Nagród Programu PIK w kategorii „Odzież BHP” pojawiły się vouchery na ubrania robocze marki **Snickers Workwear** oraz buty marki **Solid Gear**.

Produkty te są dostępne w atrakcyjnej cenie na stronie www.instal.krisbhp.pl i można je zamawiać, płacąc voucherami. W opisie voucherów zamieszczone jest hasło do platformy zamówieniowej, gdyż dostęp jest ograniczony tylko do Partnerów IK.

W świecie nowoczesnych instalatorów **odzież robocza BHP** to coś więcej niż obowiązek – to codzienny komfort, ochrona zdrowia i wizerunek profesjonalisty.

Firma KRIS to uznany dystrybutor z ponad 30-letnim doświadczeniem w branży

Bezpieczeństwa i Higieny Pracy. Współpracuje z najlepszymi producentami odzieży ochronnej i obuwiu roboczego, oferując rozwiązania dopasowane do potrzeb najbardziej wymagających profesjonalistów.

Doświadczenie firmy KRIS potwierdzić mogą między innymi tacy klienci jak:

- PGE Polska Grupa Energetyczna,
- Polskie LNG,
- Tauron,
- LS Technics.

Snickers Workwear

Snickers Workwear to światowy lider wśród producentów odzieży roboczej – znany z perfekcyjnego połączenia innowacji, ergonomii i trwałości. Marka wchodzi w skład Hultafors Group, razem z Solid Gear Footwear i Hultafors Tools.

Co wyróżnia odzież Snickers?

- **Technologia 37.5°** – odpowiada za inteligentne zarządzanie mikroklimatem przy skórze, wykorzystując naturalne cząsteczki aktywne. Dzięki niej użytkownik czuje się komfortowo nawet przy dużym wysiłku i zmiennej temperaturze otoczenia.
- **CORDURA®** – kolana, kieszenie czy dolne krawędzie nogawek są szczególnie narażone na uszkodzenia. Dlatego wzmacnia się je materiałem CORDURA®, który gwarantuje wyjątkową odporność na ścieranie. System KneeGuard™ – zaprojektowany z myślą o instalatorach, którzy często pracują w pozycji klęczącej. To rozwiązanie, zgodne z normą EN 14404, pozwala na optymalne i wygodne pozycjonowanie nolaników.





- **Linia Q Heat** – dla tych, którzy pracują w trudnych, zimnych warunkach. Kamizelki, rękawice i skarpety z serii Q Heat mają elektroniczne panele grzewcze i wymienne baterie, które można z łatwością wyjąć do prania czy ładowania.
- **Odzież dla kobiet** – Snickers nie zapomni o Paniach! Marka oferuje funkcjonalną, dopasowaną i równie profesjonalną odzież roboczą dla kobiet.

Solid Gear, czyli buty robocze do zadań specjalnych

Solid Gear to marka wywodząca się ze Skandynawii, która oferuje obuwie robocze klasy premium. Jej produkty są cenione za doskonałą jakość wykonania, nowatorskie technologie oraz niezwykłą dbałość o detale. Każdy model projektowany jest tak, by **zapewniać pełne bezpieczeństwo bez rezygnacji z wygody** – nawet w najbardziej wymagających warunkach.

Jako część grupy Hultafors, Solid Gear należy do rodziny marek tworzących najwyższej jakości odzież i akcesoria dla profesjonalistów, w tym **Snickers Workwear** – co świadczy o równie wysokim standardzie wykonania jej produktów.

Zalety butów roboczych Solid Gear

Obuwie robocze **Solid Gear** powstaje

z myślą o zawodowcach, którzy na co dzień mierzą się z wyjątkowo wymagającymi warunkami pracy. Wyróżnia je między innymi:

- unikalny system zapięciowy **BOA**, podnoski z włókna szklanego – lekkie, elastyczne i wytrzymałe, powracające do swojego kształtu po uderzeniu,
- wyposażona w kompozytową wkładkę antyprzebiciową podeszwa **Vibram**, odporna na temperatury do 300°C, trwała i wyjątkowo przyczepna,
- ergonomiczna wkładka antywstrząsowa.

Solid Gear to inwestycja w bezpieczeństwo, wygodę i niezawodność – od pierwszego kroku do końca zmiany.

Sprawdzona jakość

Dobrej jakości odzież ochronna to inwestycja, która się opłaca – zapewnia wygodę, bezpieczeństwo i trwałość na lata. Dzięki współpracy z KRIS BHP nasi Partnerzy mogą teraz wyposażać się w najlepsze dostępne na rynku rozwiązania marki Snickers Workwear i Solid Gear – a to wszystko w ramach programu PIK. ■



Opel Movano – wszechstronny gigant w służbie profesjonalistów



Obejrzyj webinar



Nowy Opel Movano to odpowiedź niemieckiego producenta na rosnące zapotrzebowanie rynku na wydajne, przestronne i niezawodne samochody dostawcze. Dzięki szerokiej gamie wariantów nadwozia oraz nowoczesnym jednostkom napędowym model ten staje się coraz częstszym wyborem w branży instalatorskiej, budowlanej oraz usługowej.

Bartosz Bem | www.partner.ik.pl | www.mmcars.pl | www.ik.pl/szkolenia/naszeauto

Wersje nadwozia: od kompaktowego L2 po potężne L4H3

Opel Movano dostępny jest w wielu wariantach długości i wysokości, co pozwala idealnie dopasować pojazd do charakteru wykonywanej pracy. Najpopularniejsze konfiguracje to:

- L2H1 – średnia długość i niska wysokość – idealna do miejskich zadań,
- L2H2 – średnia długość z podwyższonym dachem – większa przestrzeń ładunkowa,
- L3H2 – długa wersja z wysokim dachem – kompromis między przestrzenią a mobilnością,
- L4H2 – bardzo długa wersja dla dużych zleceń transportowych,
- L4H3 – największy dostępny wariant z maksymalną wysokością – prawdziwy magazyn na kołach.

Tak szeroka gama pozwala dopasować pojazd do konkretnego zapotrzebowania, a także wykorzystać przestrzeń ładunkową w sposób optymalny – zarówno do przewozu materiałów, jak i do montażu zabudów warsztatowych.

Mocne i oszczędne silniki Diesla oraz ekologiczna wersja elektryczna

Pod maską Opla Movano znajdziemy nowoczesne, sprawdzone jednostki wysokoprężne:

- 2.2 Turbo Diesel 140 KM – niezawodny i ekonomiczny, idealny do codziennej pracy w mieście i poza nim,
- 2.2 Turbo Diesel 180 KM – dla wymagających, z większą mocą i lepszymi osiągami, świetnie radzący sobie z ciężkimi ładunkami.



Dla firm zainteresowanych zrównoważonym rozwojem Opel oferuje również Movano Electric – bezemisyjny wariant z napędem elektrycznym, idealny do flot miejskich oraz dla przedsiębiorstw chcących zmniejszyć ślad węglowy. Elektryczny Movano oferuje cichą i bezproblemową eksploatację oraz dostęp do stref czystego transportu.

Ulubieniec branży instalatorskiej

Dzięki dużej ładowności, różnorodności rozmiarów i niezawodności, Opel Movano zyskał ogromną popularność wśród firm instalatorskich – od elektryków i hydraulików, po ekipy HVAC i monterów systemów fotowoltaicznych. Możliwość zabudowy wnętrza według własnych potrzeb (regały, szuflady, stoły warsztatowe) sprawia, że pojazd staje się mobilnym centrum pracy.

Dodatkowo, szerokie tylne i boczne drzwi, niska krawędź załadunku oraz systemy wspomagające jazdę i bezpieczeństwo (np. asystent pasa ruchu, kamera cofania)

znacznie zwiększają komfort użytkowania w intensywnej pracy.

Opel Movano to nie tylko samochód dostawczy – to narzędzie pracy, które można dostosować do każdej branży. Wybierając jedną z wielu wersji nadwozia i silników, przedsiębiorcy zyskują partnera, który sprostą wyzwaniom każdego dnia.

Dostępny za punkty PIK

Opel Movano w wersji L3H2 dostępny jest teraz z atrakcyjnym rabatem w cenie 106 900 PLN z ratą 1741 PLN netto miesięcznie w programie leasingowym PartnerCarLeas, w którym raty możesz opłacać punktami PIK. Ilość samochodów ograniczona! Zachęcamy również do obejrzenia webinaru nt. oferty leasingowej PartnerCarLeas oraz dopłat w kwocie do 40 000 zł do samochodów elektrycznych w programie NaszeAuto. Webinar dostępny na stronie <https://ik.pl/szkolenia/naszeauto> oraz pod powyższym kodem QR. ■

OPEL MOVANO

już za 106 900 PLN

WERSJA L3H2



0% wpłaty własnej
+ pakiet ubezpieczeń OC/AC
+ pełen serwis (z wyjątkiem wymiany opon)

1741 PLN netto/mies.

Bartosz Bem

Specjalista ds. Sprzedaży B2B

+48 696 208 142

b.bem@mmcars.pl



Obejrzyj film

Program Bezpieczny PIK: OC Instalatora



Zawód instalatora, mimo iż z natury techniczny i wydawałoby się prosty, niesie ze sobą znaczne ryzyko wystąpienia szkód lub awarii. Niekiedy, nawet przy zachowaniu największej staranności, mogą wystąpić nieprzewidziane zdarzenia, które skutkują szkodami o szerokim zakresie finansowym – od kilkuset do nawet kilkuset tysięcy złotych. Przykładowo, nieprawidłowo zamontowana instalacja klimatyzacyjna w nowo wybudowanym hotelu doprowadza do zalania, w następstwie którego dochodzi do zwarcia i pożaru, powodując nie tylko straty materialne, ale także zagrożenie dla życia i zdrowia gości. Niestety katalog tego rodzaju czarnych scenariuszy jest całkiem rozległy.
Wojciech Bednarek | www.partner.ik.pl | www.ik.pl/pik

Polisa OC jako niezbędne narzędzie w pracy Instalatora

Polisa OC jest fundamentem bezpieczeństwa finansowego każdego instalatora. Pokrycie, które oferuje, umożliwia regulowanie odszkodowań za szkody wyrządzone klientom – od uszkodzeń mienia po poważne awarie infrastruktury. Dzięki niej instalator może uniknąć bezpośredniego obciążenia finansowego, sięgającego nawet kilkuset tysięcy

złotych, co dla wielu może oznaczać katastrofę finansową. Polisa OC jest więc nie tylko zabezpieczeniem finansowym, ale również elementem budującym zaufanie klientów.

Z życia wzięte

Dobrym przykładem jest nieprawidłowy montaż rur poprzez zbyt mocne zaciśnięcie, które spowodowało rozwarstwienie i rozszczelnienie rur, doprowadzając

do wycieku wody z instalacji i zalania posadzki pod płytkami w domu wolnostojącym. Koszt naprawy takiej szkody wyniósł 60 tys. złotych. To tylko niektóre przypadki, z jakimi się spotykamy – mówi Łukasz Kaleta, specjalista ds. Likwidacji Szkód w Polskiej Kancelarii Brokerskiej.

Jak Program Bezpieczny PIK wspiera instalatorów?

Program Bezpieczny PIK, stworzony





CERTYFIKAT BEZPIECZNEGO INSTALATORA



Dla

QIK System – JAN WITECKI

PARTNER IK.PL

Niniejszy certyfikat potwierdza uznanie wysokiej jakości świadczonych przez Instalatora usług i ustanawia ochronę ubezpieczeniową od odpowiedzialności cywilnej na kwotę **2.000.000 PLN** dla produktów **QIK, VITECO, CONCEPT** i usług montażu tych produktów. Gwarancja ochrony zabezpieczona została w **STU ERGO HESTIA S.A.** we współpracy z **Polską Kancelarią Brokerską sp. z o.o.**

Ważny od 01.04.2025 r. do 30.03.2026 r.



PARTNER



Ryszard Jędrzejewski
Prezes Zarządu Instal-Konsorcjum

Warunki udzielonej ochrony określają Ogólne Warunki Ubezpieczenia Odpowiedzialności Cywilnej z tytułu prowadzenia działalności gospodarczej lub użytkowania mienia z dnia 01.08.2021 (kod AB-OC0-0V21) STU ERGO Hestia SA oraz treść porozumienia zawartego między Instal-Konsorcjum Sp. z o.o. a zakładem ubezpieczeń w warunkach wynegocjowanych przez Polską Kancelarię Brokerską Sp. z o.o. Obowiązkiem Instalatora jest przestrzegać warunków montażu i instalacji określonych przez producenta i Instal-Konsorcjum Sp. z o.o. oraz prawidłowo wypełniać protokoły z instalacji.

przez Instal-Konsorcjum we współpracy z Polską Kancelarią Brokerską, stanowi odpowiedź na te wyzwania. Zadbaliśmy o to, abyś mógł ze spokojem wykonywać ten odpowiedzialny zawód. Jest to dedykowane rozwiązanie, które zapewnia szeroki zakres ochrony – od szkód osobowych, przez rzeczowe, po te wynikające z wprowadzenia produktu do obrotu. Taką kompleksową ochronę posiadają wyłącznie Partnerzy Instal-Konsorcjum, którzy należą do Programu PIK. W ramach programu ubezpieczeniowego, oprócz standardowego pokrycia OC, instalatorzy mogą skorzystać z dodatkowych opcji ochrony, takich jak ubezpieczenie od kosztów demontażu wadliwych instalacji czy ochrona prawna. To zintegrowane podejście do ubezpieczeń znacząco podnosi poziom bezpieczeństwa zawodowego oraz zwiększa zaufanie klientów.

Warunki udziału

w Programie Bezpieczny PIK

- Co najmniej 700 punktów PIK w okresie roku w akcji QIK, Viteco i concept.
- Ochrona dotyczy usług i instalacji w zakresie produktów QIK, Viteco i concept.

Dodatkowa ochrona w Programie PIK gwarantuje, że obie strony umowy zarówno Instalator, jak i jego klient, są zabezpieczone przed ewentualnymi nieprzewidzianymi sytuacjami, co znacząco przyczynia się do stabilności i bezpieczeństwa współpracy oraz wzmacnia wiarygodność fachowca. Ma to ogromne znaczenie w zdobywaniu zaufania klientów, którzy mogą czuć się bezpieczni, wiedząc, że ich interesy są należycie chronione.

Ponadto każdy instalator, który wypełni warunki programu Bezpieczny PIK, otrzyma Certyfikat Ubezpieczenia, który zapewni w ramach wykonywanej działalności ochronę ubezpieczeniową w zakresie wysokiej jakości produktów takich marek jak: QIK, Viteco i concept.

Informacje o produkcie

Ochrona odpowiedzialności cywilnej prowadzonej działalności w zakresie odpowiedzialności cywilnej deliktowej, kontraktowej oraz odpowiedzialności cywilnej za produkt.

Suma gwarancyjna w wysokości 2 mln zł na jeden i wszystkie wypadki, które wystąpiły w okresie ubezpieczenia.

Dodatkowe rozszerzenia:

- włączenie kosztów demontażu produktu wadliwego i montażu produktu wolnego od wad,
- włączenie kosztów związanych z poszukiwaniem miejsca wycieku, awarii,
- włączenie szkód wyrządzonych pracownikom osób objętych ubezpieczeniem (OC pracodawcy),
- czyste straty finansowe,
- włączenie szkód w przedmiotach, które są przedmiotem obróbki, a także naprawy, jak również dla pozostałych czynności, jakie wykonywane są w ramach proponowanych usług przez osoby objęte ubezpieczeniem,
- włączenie kosztów ochrony prawnej.

Podsumowując, dla profesjonalnych instalatorów, którzy chcą bezpiecznie prowadzić swoją działalność i unikać niespodziewanych problemów finansowych, niezbędne jest posiadanie odpowiedniej polisy OC. Polska Kancelaria Brokerska, oferując dostosowane do potrzeb branży rozwiązania jak Program Bezpieczny PIK, stanowi solidne wsparcie w zarządzaniu ryzykiem i optymalizacji bezpieczeństwa zawodowego. ■

Program Czyste Powietrze w nowej odsłonie



Obejrzyj webinar



Program Czyste Powietrze to program dofinansowania, którego nadrzędnym celem jest poprawa jakości powietrza poprzez wymianę/eliminację starych, nieefektywnych źródeł ciepła na nowoczesne i ekologiczne rozwiązania. Program w sposób bezpośredni prowadzi do eliminacji smogu, który dotyka wielu polskich miast. Program rozpoczął się w 2018 r., od tego czasu ewoluował wraz ze zmieniającymi się potrzebami i wymaganiami. W początkowej fazie skupiał się głównie na wymianie starych pieców węglowych na nowoczesne kotły gazowe lub na paliwa stałe spełniające najwyższe normy emisji. Z czasem został rozszerzony o możliwość dofinansowania innych inwestycji.
Tomasz Kubik | www.wfosigw.wroclaw.pl | www.fos.wroc.pl | www.ik.pl/szkolenia/cp

Beneficjentami programu są osoby fizyczne będące właścicielami bądź współwłaścicielami domów jednorodzinnych lub wydzielonych w domach jednorodzinnych maksymalnie dwóch lokali mieszkalnych.

Czas na zmiany

Ze względu na pojawiające się przypadki zawyżania kosztów jednostkowych realizowanych inwestycji oraz nierzetelność niektórych Wykonawców, pod koniec 2025 roku został zawieszony, by móc zweryfikować założenia oraz dostosować program do obowiązujących przepisów prawa. Ministerstwo Klimatu i Środowiska przeprowadziło liczne konsultacje społeczne mające na celu spełnienie oczekiwań potencjalnych Beneficjentów.

31 marca 2025 r. uruchomiona została nowa wersja programu. Główne założenia pozostały (tj. wymiana mało efektywnych źródeł ciepła wraz z termomodernizacją budynku), niemniej zmieniono podejście do przyznawania dotacji. Przyznanie dotacji zostało bezpośrednio powiązane z efektywnością energetyczną budynku – im mniej efektywny budynek, tym większa możliwość finansowania – wówczas wymiana źródła musi zostać bezpośrednio powiązana z termomodernizacją budynku. Takie rozwiązanie ma za skutkować realizacją inwestycji, która w końcowym efekcie przyniesie najwięcej korzyści dla Beneficjenta w postaci zmniejszenia kosztów użytkowania budynków.

Wprowadzona rekonstrukcja programu ma na celu lepsze wsparcie osób zagrożonych ubóstwem energetycznym. Dodatkowo upraszcza proces aplikacyjny,

zwiększa dostępność dotacji oraz ogranicza nadużycia finansowe.

Prawo własności do nieruchomości

Program jest skierowany do właścicieli lub współwłaścicieli domów jednorodzinnych oraz lokali mieszkalnych z wyodrębnioną księgą wieczystą. Nieruchomości muszą mieć pozwolenie na budowę wydane do 31 grudnia 2020 r. Program wymaga, aby minimalny wymagany okres własności nieruchomości wynosił 3 lata (z wyjątkiem przypadków dziedziczenia).

Audyt energetyczny jako warunek przyznania dofinansowania

Przed rozpoczęciem prac wymagane jest wykonanie audytu energetycznego, a po ich zakończeniu – świadectwa charakterystyki energetycznej. Oba dokumenty muszą zostać przygotowane przez osoby wpisane do rejestru uprawnionych. Koszt ich sporządzenia może być objęty dotacją – do 1600 zł łącznie.

Progi dochodowe a poziom dofinansowania

Analogicznie do poprzednich wersji programu wartość udzielonego dofinansowania uzależniona została od dochodów Beneficjenta, tj.

- **Podstawowe dofinansowanie** – do 40% kosztów netto (bez VAT), przysługuje wnioskodawcom o rocznym dochodzie nieprzekraczającym 135 tys. zł.
- **Podwyższone dofinansowanie** – do 70% kosztów netto, przy dochodzie miesięcznym do 2 250 zł/os. lub 3 150 zł w gospodarstwach jednoosobowych. W przypadku prowadzenia działalności

gospodarczej – maksymalnie 40-krotność minimalnego wynagrodzenia rocznie.

- **Najwyższe dofinansowanie** – do 100% kosztów netto, przysługuje osobom o dochodzie miesięcznym do 1 300 zł/os. (gospodarstwa wieloosobowe) lub 1 800 zł (gospodarstwa jednoosobowe), a także osobom pobierającym zasiłki (stały, okresowy, rodzinny, specjalny opiekuńczy). Dla przedsiębiorców limit przychodu to 12-krotność minimalnego wynagrodzenia rocznie.

Dodatkowym warunkiem przy najwyższym poziomie dofinansowania jest spełnienie kryterium ubóstwa energetycznego – zapotrzebowanie na energię użytkową do ogrzewania powyżej 140 kWh/m² rocznie.

Zakres dofinansowania

Dofinansowanie może dotyczyć:

- **wymiany starych źródeł ciepła** na nowoczesne, ekologiczne systemy ogrzewania, takie jak pompy ciepła czy kotły na biomasę,
- **termomodernizacji budynku**, w tym: ocieplenia ścian, dachów oraz wymiany okien i drzwi,
- **instalacji systemów wentylacji mechanicznej** z odzyskiem ciepła.

Możliwy do dofinansowania zakres prac został ściśle powiązany z efektywnością energetyczną budynku. Budynki mało efektywne przy wymianie starego źródła ciepła zostały zobowiązane do bezwzględnej termomodernizacji.

Przy wyborze pomp ciepła, kotłów zgazowujących drewno lub na pellet obowiązkowe jest korzystanie z listy ZUM – wykazu zielonych urządzeń i materiałów.

OFERTA SPECJALNA
DLA PARTNERÓW

instal • konsorcjum

PARTNER



NOWA GAMA SAMOCHODÓW DOSTAWCZYCH W LEPSZEJ CENIE!

PEUGEOT TRAVELLER

8 lub 9 miejsc | klimatyzacja automatyczna | czujnik cofania | reflektory full LED | tempomat

JUŻ OD 129 200 ZŁ NETTO



PEUGEOT BOXER

klimatyzacja | Bluetooth | USB | kamera cofania | czujniki parkowania | tempomat

JUŻ OD 99 999 ZŁ NETTO



PEUGEOT PARTNER

Smartphone stacja | klimatyzacja | cyfrowe zegary | czujnik parkowania, tempomat | przestawna przegroda

JUŻ OD 72 900 ZŁ NETTO



PEUGEOT RIFTER

klimatyzacja | cyfrowe zegary | czujniki parkowania | tempomat | stała przegroda | skórzana kierownica

JUŻ OD 91 999 ZŁ NETTO



Bartosz Bem

MM Cars Wrocław
tel. +48 696 208 142
b.bem@mmcars.pl
peugeot@ik.pl

- Rabaty na indywidualne konfiguracje,
- Ponad 200 konfiguracji dostępnych „od ręki”
- Pełen wachlarz modyfikacji nadwozi do samochodów dostawczych
- Rabaty na zabudowy RHINO rozliczanie w ramach punktów PIK
- Finansowanie zakupu w ramach punktów PIK w procedurze uproszczonej



Brak dotacji na kotły gazowe

Nowa edycja programu skupia się w głównej mierze na odnawialnych źródłach energii (OZE) takich jak pompy ciepła, kotły na biomasę. Brak dofinansowania na kotły gazowe wynika z finansowania Programu Czyste Powietrze ze środków unijnych. Polityka UE eliminuje dofinansowanie źródeł ciepła opalanych paliwami kopalnymi – m.in. gazem ziemnym.

Operator – komu i w czym może pomóc? Gdzie go znaleźć?

W ramach reformy wprowadzono system Operatorów. Rolą Operatorów jest bezpłatne wspieranie Beneficjenta krok po kroku, od podjęcia decyzji o dofinansowaniu, przez realizację przedsięwzięcia aż do jego zakończenia i rozliczenia.

Udział **Operatora** jest wymagany przy najwyższym poziomie dofinansowania (100% kosztów kwalifikowanych), jak również opcji z prefinansowaniem oraz przy podwyższonym poziomie z prefinansowaniem (70% kosztów kwalifikowanych). W przypadku poziomu podwyższonego (70% kosztów kwalifikowanych) jest to opcja do wyboru.

Operatorem może zostać każda zainteresowana gmina po zgłoszeniu się do Wojewódzkiego Funduszu Ochrony Środowiska właściwego dla swojego regionu. **Nie jest wymagane posiadanie specjalistycznego wykształcenia technicznego przez pracowników gmin.**

Za swoją pracę Operatorzy dostaną ryczałtowe wynagrodzenie – 1 700 zł za każdego skutecznie obsłużonego Beneficjenta (za pierwszy etap wsparcia – do podpisania umowy o dofinansowanie gmina otrzyma 500 zł, a po zakończeniu drugiego etapu wsparcia przy realizacji inwestycji – 1 200 zł).

Nabór na gminnych Operatorów rozpoczął się 7 marca. Pierwszy etap podpisywania umów trwał do 31 marca 2025 r. Natomiast **do 30 czerwca 2025 r.** potrwa drugi etap podpisywania porozumień.

Prefinansowanie na nowych zasadach

Prefinansowanie (zaliczka) w nowej odsłonie Programu Czyste Powietrze możliwe jest tylko przez Operatora i tylko w najwyższym oraz podwyższonym poziomie dofinansowania. Wartość zaliczki wynosi do 35% i wymaga od Beneficjenta przedłożeniem wraz z wnioskiem o dofinansowanie maksymalnie trzech umów

z wykonawcami na realizację przedsięwzięcia. Zaliczka będzie wypłacana przez WFOŚiGW na konto wykonawcy na podstawie: dyspozycji Beneficjenta, faktury zaliczkowej oraz listy sprawdzającej Operatora, potwierdzającej spełnienie warunków programu.

Racjonalne wydatki

W celu ograniczenia nadmiernego podnoszenia kosztów jednostkowych w nowym Czystym Powietrzu określone zostały maksymalne kwoty dotacji w poszczególnych rodzajach kosztów kwalifikowanych. Ograniczenie dotyczy m.in. prac towarzyszących niezbędnym do realizacji przedsięwzięcia, ale niebędących jego głównym elementem. Wyznaczono limity dotacji jednostkowych na metr kwadratowy powierzchni ocieplenia stropów, podłóg i ścian oraz za okna.

Program Czyste Powietrze 2025 – termin składania i rozpatrywania wniosków

Nabór wniosków do Programu Czyste Powietrze 2025 rozpoczął się **31 marca 2025 r.** Środki w ramach programu będą dostępne **do końca 2030 r. lub do wyczerpania środków, natomiast umowy z Beneficjentami będą podpisywane do końca 2032 r.** Warto więc nie zwlekać ze składaniem wniosku, aby zwiększyć szanse na uzyskanie dofinansowania.

Termin realizacji inwestycji

Beneficjent ma 24 miesiące na zrealizowanie projektu, od momentu złożenia wniosku (dla dotacji oraz dotacji z prefinansowaniem: do 24 miesięcy od daty złożenia wniosku).

Program Czyste Powietrze 2025 – co się zmieniło

W nowej edycji programu wprowadzono następujące zmiany:

- wycofano dotację na kotły gazowe oraz mikroinstalację fotowoltaiczną,
- konieczność przeprowadzenia audytu energetycznego przed rozpoczęciem inwestycji oraz uzyskanie świadectwa charakterystyki energetycznej po zakończeniu prac,
- nowe zasady prefinansowania: do 35% należnej dotacji po złożeniu deklaracji Beneficjenta oraz weryfikacji wykonawcy prac,
- wsparcie Operatorów przy najwyższym

i podwyższonym finansowaniu (obowiązkowe przy prefinansowaniu),

- uproszczenie procedur aplikacyjnych,
- zwiększona kontrola i przeciwdziałanie nadużyciom: wprowadzenie mechanizmów monitorowania realizacji inwestycji oraz efektywności wykorzystania środków.

Program Czyste Powietrze 2025 – nowe zasady dla powodzia

W 2025 roku wprowadzono zmiany w Programie Czyste Powietrze, aby wesprzeć osoby poszkodowane w wyniku powodzi. Oferta skierowana jest do Beneficjentów, których nieruchomości zlokalizowane są w województwach dolnośląskim, lubuskim, opolskim i śląskim. Wprowadzono uproszczone procedury aplikacyjne oraz skrócono terminy rozpatrywania wniosków do 14 dni. Dodatkowo, w nowej edycji programu, tzn. od 31 marca 2025 roku:

- „Zniesiono próg dochodowy dla beneficjentów uprawnionych do podstawowego poziomu dofinansowania, więc z programu będą mogli skorzystać wszyscy niezależnie od dochodów.
- Dofinansowanie na termomodernizację może być udzielone niezależnie od daty wydania pozwolenia na budowę, zgłoszenia budowy lub wykonania robót budowlanych budynków przy wnioskach o ich termomodernizację, a więc także dla stosunkowo nowych budynków”.

Informacje na temat programu

Aktualne informacje na temat programu znajdują się na stronie <https://czystepowietrze.gov.pl/>

Informacji ogólnych na temat programu, a w szczególności aspektów technicznych związanych z realizacją inwestycji w zakresie Programu Czyste Powietrze udzielają także Doradcy Energetyczni działający w ramach Projektu Doradztwa Energetycznego 2.0 (PDE), który jest realizowany przez Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej (NFOŚiGW) w partnerstwie z 16 wojewódzkimi funduszami ochrony środowiska i gospodarki wodnej (WFOŚiGW). Szczegółowe dane kontaktowe znajdują się na stronie poszczególnych WFOŚiGW, w przypadku WFOŚiGW we Wrocławiu pod adresem <https://wfoSIGW.wroclaw.pl/projekt-doradztwa-energetycznego/dane-kontaktowe>. ■

QUADRA X



MaXimum zalet i korzyści w pakiecie!

Zestaw zawiera:

- Kocioł kondensacyjny jednofunkcyjny
 QUADRA X 25R
(kod: IW 06 20188717),
wyposażony w energooszczędną
pompę o współczynniku efektywności
energetycznej $EER \leq 0,20$
- Zasobnik stojący prostopadłościenny
 KWADRO TOP 120
o pojemności 120 l
(moc wężownicy 29 kW),
w metalowej obudowie
z króćcami przyłączeniowymi od góry
- Sondę NTC zasobnika
- Wbudowany moduł regulacji pogodowej
- Sondę zewnętrzną
- Programator tygodniowy Hi, Comfort
- Pełną konsolę przyłączy
z zaworami odcinającymi c.o. z filtrem
oraz zawór odcinający gaz

gwarancja

5 lat

*

na kocioł



ZGODNY
Z PROGRAMEM ✓
**CZyste
Powietrze**



**NOWY DOTYKOWY
PANEL
STEROWANIA**



**WYMIENNIK
CIEPŁA ZE STALI
NIERDZEWNEJ**



**WYSOKA
SPRAWNOŚĆ**



**CICHA
PRACA**



**SZYBKI I ŁATWY
MONTAŻ**



**WYSOKI
KOMFORT C.W.U.**

RUG RIELLO URZĄDZENIA GRZEWcze S.A.

DZIAŁ HANDLOWY, 87-100 Toruń, ul. Kocięwska 28/30

infolinia 24h/7: ☎ 801 044 804 📞 +48 56 663 79 99

info.beretta.pl@carrier.com

www.beretta.pl

www.beretta.ik.pl

www.hi-comfort.com/pl

YouTube Beretta Heating Polska



**ZESKANUJ I ODKRYJ
QUADRA X**



**OBEJRZYSZ
WEBINARIUM**

* Warunki gwarancji dostępne na stronie www.beretta.pl oraz w Karcie Gwarancyjnej dostępnej przy zawarciu umowy.

Caleffi XS® – klucz do dłuższej żywotności i sprawności kotła



Zapewnienie czystości w instalacji grzewczej to kluczowy czynnik wpływający na wydajność i niezawodność kotła. Przyjrzyjmy się działaniu kompaktowego urządzenia filtrującego Caleffi XS® z serii 5459, które montuje się bezpośrednio pod kotłem. Omówimy, jakie zanieczyszczenia eliminują filtry, jakie mogą być skutki ich nagromadzenia oraz które metody ich usuwania są najbardziej efektywne.

Przemysław Dutka | www.caleffi.com | www.ik.pl/caleffi

Podobnie jak inne produkty marki Caleffi, Caleffi XS® powstał w odpowiedzi na potrzeby użytkowników. Firma, bazując na doświadczeniach z różnych rynków, opracowuje rozwiązania dostosowane do oczekiwań swoich klientów. W ostatnich latach można zauważyć wyraźny trend w projektowaniu instalacji – oprócz efektywności produkcji zwracają coraz większą uwagę na estetykę. Kotły coraz częściej montowane są w widocznych miejscach, np. w kuchni, a nie w oddzielnych kotłowniach. Dzięki temu użytkownicy mogą lepiej zagospodarować przestrzeń, ale jednocześnie pojawia się potrzeba stosowania eleganckich i kompaktowych komponentów systemu grzewczego.

Jakie zagrożenia może spowodować zanieczyszczona instalacja?

Osady i zanieczyszczenia w instalacjach grzewczych stanowią poważne zagrożenie dla prawidłowego funkcjonowania kotłów. Nagromadzona rdza, kamień kotłowy i inne zanieczyszczenia mogą powodować korozję elementów systemu, obniżać efektywność wymiany ciepła i prowadzić do przeciążenia kotła. W efekcie urządzenie zużywa więcej energii, co generuje wyższe koszty eksploatacji.

Dodatkowo, cząsteczki zanieczyszczeń mogą uszkadzać kluczowe komponenty instalacji, takie jak pompy obiegowe, zawory czy wymienniki ciepła. W skrajnych przypadkach prowadzi to do kosztownych napraw lub nawet całkowitej awarii systemu grzewczego. Aby temu zapobiec, konieczne jest regularne kontrolowanie

stanu instalacji oraz stosowanie odpowiednich filtrów, które skutecznie usuwają zanieczyszczenia i przedłużają żywotność kotła.

Dlaczego ochrona kotła jest ważna?

Zanieczyszczenia obecne w instalacjach grzewczych mogą stanowić poważne zagrożenie dla prawidłowego działania kotłów. Nagromadzona rdza, kamień kotłowy i inne osady prowadzą do korozji elementów systemu, obniżają efektywność wymiany ciepła i zmuszają



Sprawdź nasz produkt online
i dowiedz się więcej

Fot. 1. Urządzenie filtrujące z magnesem do montażu pod kotłem Caleffi XS – wersja kątowna



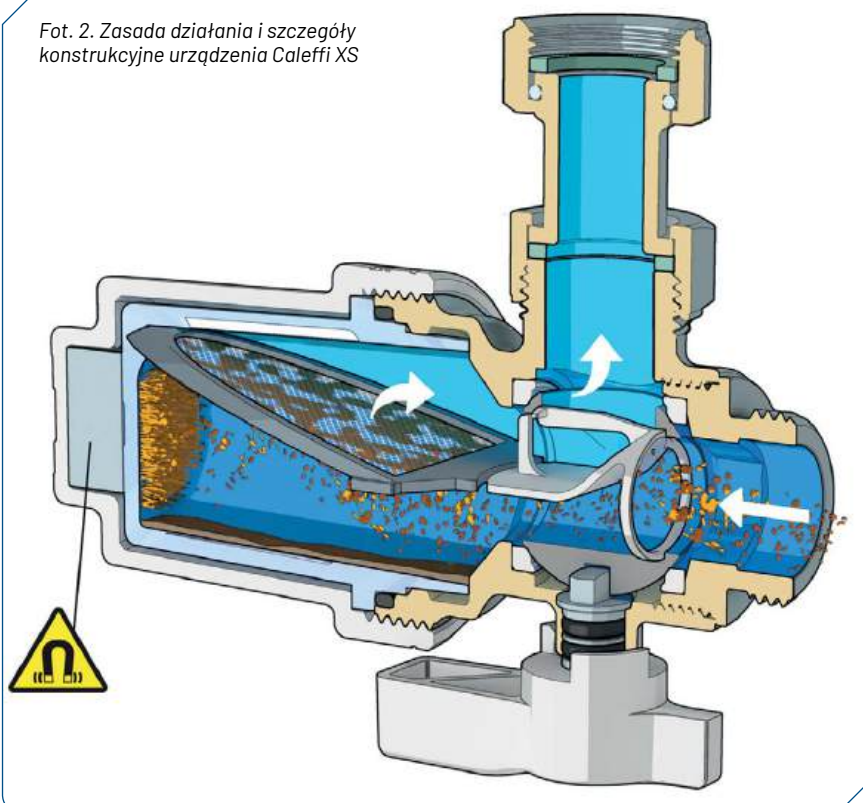
kocioł do intensywniejszej pracy w celu osiągnięcia wymaganej temperatury. Skutkuje to zwiększonym zużyciem energii i wyższymi kosztami eksploatacyjnymi. Dodatkowo cząstki zanieczyszczeń mogą uszkadzać kluczowe komponenty, takie jak pompy obiegowe, zawory czy wymienniki ciepła, co może prowadzić do kosztownych napraw lub całkowitej awarii systemu. Aby uniknąć tych problemów, niezbędne jest regularne monitorowanie stanu instalacji oraz stosowanie filtrów skutecznie eliminujących zanieczyszczenia i chroniących kocioł przed uszkodzeniami.

W jaki sposób działa urządzenie filtrujące Caleffi XS®?

Urządzenie filtrujące do montażu pod kotłem – Caleffi XS® wykorzystuje siatkę filtracyjną, która zatrzymuje zanieczyszczenia już przy pierwszym przepływie wody. Dodatkowo zastosowano w nim magnes neodymowy o sile 4750 Gaussów – jego moc została precyzyjnie dobrana tak, aby zapewnić maksymalną skuteczność bez wpływu na przepływ wody w instalacji.

Na rynku dostępne są urządzenia z magnesami o znacznie większej sile, jednak

Fot. 2. Zasada działania i szczegóły konstrukcyjne urządzenia Caleffi XS



Caleffi koncentruje się nie tylko na mocy, ale także na optymalizacji całej konstrukcji urządzenia. To podejście zaowocowało

innowacyjnymi produktami, takimi jak DirtmagPlus®, DirtmagClean®, Dirtmag-Pro®, Caleffi XF oraz Caleffi XS®, które powstały na bazie opatentowanych technologii, a nie jedynie jako ulepszone wersje poprzednich modeli.

Fot. 3. Urządzenie filtrujące z magnesem do montażu pod kotłem Caleffi XS – wersja prosta



Dlaczego warto zainwestować w filtrację kotła?

Zastosowanie urządzenia filtrującego Caleffi XS® to inwestycja w długowieczność i niezawodność systemu grzewczego. Dzięki kompaktowej budowie możliwa jest jego instalacja nawet w trudnych warunkach przestrzennych, a wysoka skuteczność filtracji pozwala na efektywne usuwanie zarówno zanieczyszczeń stałych, jak i magnetycznych z obiegu wodnego. Korzystanie z tego urządzenia zmniejsza ryzyko awarii, obniża koszty eksploatacyjne i przyczynia się do optymalizacji efektywności energetycznej całego systemu. W dobie rosnących wymagań dotyczących wydajności i niezawodności instalacji grzewczych wybór Caleffi XS® to świadoma decyzja, która zapewnia długoterminowe korzyści oraz komfort użytkowania na wiele lat. ■

Gazowe kotły kondensacyjne Bosch Condens 1200 W



Dwufunkcyjny kocioł Condens 1200 W to znakomite rozwiązanie zorientowane na optymalizację kosztów inwestycyjnych. Wymiennik ze stali nierdzewnej zapewnia wysoką niezawodność i efektywność. Niewielkie wymiary i kompaktowa konstrukcja urządzenia sprawiają, że powierzchnia potrzebna do jego montażu została zredukowana do minimum.

Edmund Słupek | www.bosch-homecomfort.pl | www.ik.pl/strefa-marek/bosch

Kompaktowa konstrukcja – łatwa modernizacja

Dzięki kompaktowej konstrukcji kocioł Condens 1200 W łatwo zastępuje starsze modele urządzeń. Ten wysokiej jakości dwufunkcyjny kocioł wiszący szczególnie dobrze sprawdzi się w przypadku utrudnionych warunków montażowych – jak np. ograniczone miejsce instalacji. W celu maksymalnej oszczędności miejsca potrzebnego do montażu, w kotle fabrycznie zainstalowane są m.in. automatyczny zawór odpowietrzający oraz dopust wody. Oczywiście zawór dopustowy jest zgodny z normą europejską EN1717, co we właściwy sposób zabezpiecza instalację wodociągową przed skażeniem jej wodą z obiegu grzewczego.

Odprowadzenie spalin – systemy powietrzno-spalinowe

Kocioł Condens 1200 W może współpracować z systemami powietrzno-spalinowymi o średnicach Ø80/125, Ø60/100 oraz Ø80/80 mm. Poza najbardziej popularnym rozwiązaniem „do szachtu” (C93x), możliwe są zarówno typy instalacji z zasysaniem powietrza z pomieszczenia (B23p, B53p), jak i z zasysaniem powietrza z zewnątrz [C13x, C33x, C43(x), C53x, C63]. Kocioł jest także wyposażony w klapę zwrotną na wentylatorze, dzięki czemu może być stosowany również w instalacjach z podłączeniem do wspólnego kominu [wykorzystanie wielokrotne typu C(10)3(x)].

Jako wyposażenie dodatkowe dostępne są adaptory powietrzno-spalinowe o średnicach Ø80/125, Ø60/100 oraz Ø80/80 mm.

Łatwa obsługa

Intuicyjny wyświetlacz LCD z siedmioma dedykowanymi przyciskami zapewnia bezproblemową obsługę. Nawigacja na panelu sterowania kotła jest szybka i łatwa dzięki wyświetlaczowi o przekątnej 2,4". W celu precyzyjnego odczytu i łatwej kontroli ciśnienia wody grzewczej Condens 1200W został wyposażony w elektroniczny czujnik ciśnienia z odczytem na wyświetlaczu kotła. Dodatkowo szeroka oferta automatyki umożliwia rozbudowę modułującego sterowania o regulator przewodowy, sterowanie z komunikacją bezprzewodową lub z poziomu aplikacji Bosch EasyControl na smartfonie. Jedną z opcji jest zastosowanie dodatkowego portu do montażu modułu Control-Key (K10RF lub K20RF). Przy zastosowaniu regulatora EasyControl CT200 możliwe jest sterowanie strefowe z elektronicznymi głowicami termostatycznymi grzejnikowymi.

Długa żywotność

Condens 1200 W to sprawdzone komponenty, które spełniają wysokie standardy jakości Bosch. Nowy wymiennik ciepła ze stali nierdzewnej i podzespoły o długiej żywotności zapewniają bezawaryjną pracę przez długi czas. O ponadstandardową ochronę wymiennika ciepła dbają dwa czujniki NTC (na zasilaniu i powrocie c.o.). Rozwiązanie to dodatkowo zwiększa efektywność modulacji pracy zainstalowanej w kotle pompy obiegowej.

Szybka i łatwa konserwacja

Condens 1200 W został zaprojektowany z myślą o łatwej konserwacji. Wszystkie



komponenty są dostępne od frontu. Profesjonalista może w kilku szybkich krokach uzyskać dostęp do ważnych podzespołów, w tym wymiennika ciepła ze stali nierdzewnej. Kocioł wyposażony jest w różnokolorowe złącza elektryczne dostępne również od frontu.

Po prostu przyszłościowe rozwiązanie

Condens 1200 W jest gotowy na zasilanie gazem ziemnym z 20% domieszką wodoru (H₂). Oznacza to brak konieczności wymiany urządzenia w przypadku zmiany paliwa w sieciach gazowych z gazu ziemnego na mieszanek z wodorem. Zasilanie mieszanek gazu ziemnego i wodoru oznacza mniejszą emisję spalin, a dzięki temu bardziej zrównoważone ogrzewanie.

Najważniejsze korzyści

- Wydajny kocioł do ogrzewania i ciepłej wody użytkowej.
- Wysoka efektywność przy kompaktowej konstrukcji i niewielkich wymiarach.
- Wymiennik ciepła ze stali nierdzewnej z ponadstandardowym zabezpieczeniem dwoma czujnikami NTC zapewnia niezawodne działanie.
- Łatwa instalacja również w przypadku modernizacji ogrzewania. ■

PARTNER



NOWY FORD CONNECT VAN

Cena od 99 990 zł netto
2.0 EcoBlue 102KM M6 FWD Van L1



NOWY FORD TRANSIT VAN L2

Cena od 115 900 zł netto
2.0 EcoBlue 105KM M6 FWD Van L2



RABATY DLA PARTNERÓW IK



FORD COURIER



FORD CUSTOM



FORD TRANSIT



FORD TRANSIT PODWOZIE

ZAPRASZAMY DO ZAKUPU AUT DOSTĘPNYCH OD RĘKI!



FordStore
BCH CHWALIŃSKI

Opiekun ds. Instal Konsorcjum
Łukasz Radlak
tel. 77 400 90 00, tel. kom. 500 472 538
e-mail: lrادلak@chwalinski.com.pl

partner.ik.pl
ford@ik.pl

Wydłużona gwarancja na kotły gazowe Neodens marki De Dietrich



Mamy świetne wieści dla wszystkich planujących zakup gazowego kotła kondensacyjnego Neodens od De Dietrich! 1 czerwca 2025 roku wprowadzono wyjątkową możliwość rozszerzenia gwarancji. Teraz użytkownicy mogą cieszyć się spokojem, wiedząc, że inwestycja jest chroniona przez wyjątkowo długi czas.

Sylwia Wilczyńska | www.dedietrich.pl | www.dedietrich.ik.pl

Warunki rozszerzonej gwarancji

Aby skorzystać z wydłużonej gwarancji, wystarczy spełnić kilka prostych warunków.

1. Zastosowanie dedykowanego filtra magnetycznego

Zamontowanie hydrocyklonowego filtra magnetycznego na powrocie z instalacji centralnego ogrzewania jest kluczowe dla ochrony kotła. Filtr ten skutecznie wyłapuje zanieczyszczenia i osady, które mogłyby negatywnie wpłynąć na pracę urządzenia. Do wyboru jest jeden z dwóch dedykowanych modeli:



- Filtr magnetyczny XS-90 A (Atom) – nr art. FL1-03-04113,
- Filtr magnetyczny R146C 3/4" (Concept) – nr art. 7573R146CX074.

2. Rejestracja produktu w SKG (Systemie Kart Gwarancyjnych) oraz wypełnienie Karty Gwarancyjnej

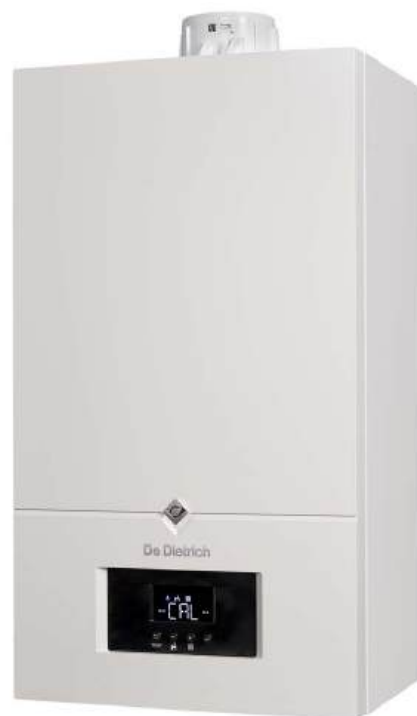
Konieczna jest rejestracja produktu online na platformie SKG: <https://gwarancje2.dedietrich.pl/logowanie/>. To szybki i prosty sposób na aktywację rozszerzonej gwarancji. Dodatkowo należy wypełnić Kartę Gwarancyjną, dostarczaną wraz z urządzeniem, o dane zainstalowanego filtra magnetycznego.

3. Coroczny przegląd techniczny

W celu zachowania ciągłości gwarancji, wymagane jest przeprowadzanie corocznego przeglądu technicznego przez autoryzowanego serwisanta. To standardowa praktyka, która zapewnia długotrwałą i bezproblemową pracę urządzenia.

Co daje rozszerzona gwarancja De Dietrich?

- **Gwarancja do 5 lat na kocioł Neodens:** Pełne bezpieczeństwo i spokój użytkowania przez wiele lat.
- **Gwarancja do 8 lat na stalowy wymiennik**



ciepła: Tak istotny element objęty jest wyjątkowo długą ochroną, co świadczy o jego niezawodności i trwałości.

Inwestycja w gazowy kocioł kondensacyjny Neodens z rozszerzoną gwarancją to decyzja, która zapewnia komfort ciepły i pewność, że system grzewczy będzie działał bez zarzutu przez długie lata.

Wybierzcie niezawodność i spokój z De Dietrich! ■



Licencja na **JAKOŚĆ**

concept
by

COMAP

K-FLEX

Qnel
unipre.s

PACOFLEX

Danfoss

reflex

Thinking solutions.

DR

ELEKTROMET

SANHA
Zawsze pasuje

Galmef



**Jürgen Schlösser
Armaturen**

GEBERIT

GIACOMINI
WATER E-MOTION

SiGMA-Li
POLSKI PRODUCENT SYSTEMÓW INSTALACYJNYCH

Gorgiel

SUPER KRAFT

Herz

TERMA

HOTTECH

womix
Comfort Controls

jeremias
SYSTEMY KOMBINOWE

xylem

concept to marka dla profesjonalistów, którą tworzą ludzie z pasją i zaangażowaniem. Oferując szeroki wybór asortymentu instalacyjnego, grzewczego oraz sanitarnego umożliwiamy firmom wykonawczym wybór idealnego rozwiązania.

50 lat doświadczenia to gwarancja fachowości w branży. Dostępne produkty wytwarzane są przez certyfikowanych europejskich producentów, którzy dbają o jakość i podkreślają wartość.

concept jest marką grupy EDT – największej na świecie organizacji zrzeszającej hurtownie instalacyjne, do której należy również Instal-Konsorcjum.



DYSTRYBUTOR W POLSCE
Grupa Instal-Konsorcjum
www.conceptby.pl

ik.pl

EDT

Marka Gavia w nowej odsłonie – klasyka jakości spotyka nowoczesny styl



Marka GAVIA wkracza w nową erę, prezentując nowoczesne logo, które doskonale podkreśla jej innowacyjny charakter. Minimalistyczna i świeża forma nowej identyfikacji wizualnej nie tylko odświeża wizerunek, ale także komunikuje otwartość marki na nowe technologie oraz dbałość o estetykę i funkcjonalność. Z odświeżonym wizerunkiem GAVIA staje się jeszcze bliższa oczekiwaniom współczesnych użytkowników – dynamicznych, świadomych i ceniących jakość, która idzie w parze z estetyką.

Anna Mączyńska-Żalik | www.gavia.pl | www.ik.pl/aktualnosci

Nowoczesne logo. Nowa energia.

Te same, sprawdzone zalety.

Grzejniki aluminiowe GAVIA to połączenie innowacyjnej technologii, uniwersalności i nowoczesnego designu, co czyni je jednym z najchętniej wybieranych rozwiązań na rynku. Oto ich kluczowe atuty:

- **Odporność na korozję i 15-letnia gwarancja**

Grzejniki wykonane są ze stopów aluminium, miedzi oraz krzemu i dodatkowo zabezpieczone w procesie anforezy, co zapewnia im długotrwałą ochronę antykorozyjną.

- **Szybkie nagrzewanie pomieszczenia**

Aluminium bardzo szybko się nagrzewa i efektywnie oddaje ciepło, przez co grzejniki GAVIA ogrzewają pomieszczenie znacznie szybciej niż stalowe lub żeliwne odpowiedniki. Specjalnie wyprofilowane kierownice powietrza kierują ciepło do wnętrza, a nie pod parapet, co dodatkowo zwiększa efektywność.

- **Lekkość i łatwość montażu**

Grzejniki GAVIA są lekkie, co znacznie



ułatwia ich transport i montaż, również w starszych budynkach. Waga aluminiowych modeli jest zdecydowanie niższa niż stalowych, co przekłada się na wygodę instalacji.

- **Możliwość stosowania w nowym i starym budownictwie**

Konstrukcja grzejników pozwala na łatwy montaż zarówno w nowych, jak i starszych budynkach – bez problemu można je instalować w miejsce starych grzejników żeliwnych lub stalowych, dzięki kompatybilności zestawów przyłączeniowych.

- **Dowolność montażu**

Grzejniki GAVIA dostępne są w wersjach z bocznym i dolnym podłączeniem, co umożliwia ich instalację w różnych konfiguracjach – zarówno ze ściany, jak i z podłogi.

- **Współpraca ze wszystkimi instalacjami**

Grzejnik GAVIA można podłączyć do

każdej instalacji: miedzianej, tworzywowej, stalowej oraz z rur wielowarstwowych, co czyni je uniwersalnym rozwiązaniem dla każdego typu budynku.

- **Estetyka i wybór kolorów**

Grzejniki dostępne są w trzech modnych kolorach: białym, grafitowym oraz czarnym, dzięki czemu łatwo dopasować je do każdego wnętrza.

Nowe logo, ten sam fundament zaufania

Nowe logo GAVIA zaprojektowano tak, by było równie nowoczesne, co ponadczasowe. Proste linie, czytelność i elegancja – wszystko to podkreśla profesjonalizm marki, która konsekwentnie rozwija się, nie zapominając o swoich korzeniach. To nie tylko znak graficzny. To deklaracja: „Idziemy z duchem czasu, nie tracąc tego, co najważniejsze – jakości”. ■



Przykład oznakowania opakowań produktów marki GAVIA



Sprawdzone technologie
20 lat na polskim rynku

Ponad 60 mln metrów
sprzedanej rury QIK!



- Q wysoka jakość
- Q trwałość i niezawodność
- Q konkurencyjna cena
- Q zaprasowywanie profilami TH, U i H
- Q 10-letnia gwarancja i ubezpieczenie
- Q profesjonalne narzędzia
- Q niezbędne dopuszczenia i atesty
- Q szerokie zastosowania

Kompleksowy system ogrzewania podłogowego QIK



Wodne ogrzewanie podłogowe to bez wątpienia przyszłość instalacji grzewczych, jest zdrowe i komfortowe dla człowieka, generuje niższe koszty eksploatacji niż tradycyjne systemy, a także pozostawia duże możliwości aranżacyjne. Instal-Konsorcjum już od ponad 20 lat sprzedaje elementy ogrzewania podłogowego pod marką QIK. Aktualnie w ofercie QIK znajduje się kompleksowy system ogrzewania podłogowego.

Andrzej Zielonka | www.qik.pl | www.ik.pl/qik



ogrzewania podłogowego o rozstawach rur nawet co 10 cm bez pojawiania się załamania.

Jedną z najważniejszych cech rur QIK® jest ich długowieczność. Eksploatacja zgodnie z parametrami zapewnia trwałość minimum 50 lat.

Płyta systemowa do zabudowy mokrej

Płyta systemowa, tzw. grzybkowa w oparciu o płytę polistyrenową z wypustkami jest dostępna już od kilku lat w ofercie marki QIK i idealnie pasuje do rur. Płyta została optymalnie zaprojektowana właśnie do rur QIK: zarówno dla QIK PE-RT II/AL/PE-RT II z wkładką aluminiową, jak i QIK PE-RT I/EVOH/PE-RT I z barierą antydyfuzyjną. Płyta ma wymiary 1150x750 mm, co

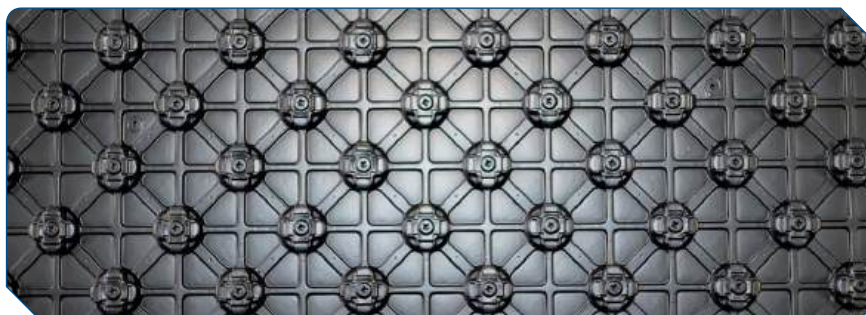
ELEMENTY SYSTEMU OGRZEWANIA PŁASZCZYZNOWEGO QIK®

Rury do podłogówki

Ogrzewanie podłogowe QIK bazuje na dwóch rodzajach rur wielowarstwowych typu: PE-RT II/AL/PE-RT II oraz PE-RT I/EVOH/PE-RT I.

Biała rura wielowarstwowa QIK® PE-RT II/AL/PE-RT II w kręgach 200 i 600 m.b. to wysokiej jakości produkt wytwarzany w Niemczech. Zbudowana jest z 5 warstw – warstwa wewnętrzna i zewnętrzna z polietylenu PE-RT II generacji charakteryzującego się zwiększoną wytrzymałością na wysoką temperaturę, środkowa warstwa – aluminiowa rura spawana na zakładkę ultradźwiękowo lub laserowo. Poszczególne warstwy łączone są ze sobą wysokiej jakości warstwami kleju. PE-RT I/EVOH/PE-RT I to pomarańczowa rura QIK® z barierą antydyfuzyjną EVOH. Oferta obejmuje 3 rozmiary rury: 16x2, 17x2 oraz 20x2 mm występujące

w kręgach o długości 200 lub 500 m.b. Rura QIK® EVOH jest bardzo elastyczna, głównie przeznaczona do układania pętli





umożliwia ich wygodne transportowanie na paletach. Niewielki rozmiar mat wpływa także na łatwość ich montażu. Łatwe łączenie na zakładkę pojedynczych mat powoduje powstanie monolitycznej powierzchni, na której układa się rury QIK. Wypustki w płytach ułatwiają prowadzenie rur, a także zmniejszają ilość wymaganej wylewki betonowej pełniącej funkcję podkładu i przewodnika ciepła. Płyty łączone są za pomocą specjalnie wyprofilowanych krawędzi. Każda płyta na powierzchni ma podziałkę metryczną, co ułatwia ich cięcie bez dodatkowych narzędzi.

QIK Alu Standard – sucha zabudowa

System ogrzewania podłogowego QIK Alu Standard w suchej zabudowie umożliwia wykonanie przykrycia podłogi bez wylewki betonowej. Podstawą są płyty systemowe wykonane metodą wtrysku ze styropianu o klasie twardości EPS 300 lub EPS 400. Płyty pokryte są folią aluminiową, która stanowi radiator i zapewnia równomierne rozprowadzanie ciepła od rury QIK po powierzchni płyty. Płyty QIK Alu Standard mają uniwersalny wzór wytłoczeń, odpowiedni dla rur QIK: PE-RT II/AL/PE-RT II 16x2 albo PE-RT II/EVOH/PE-RT II 16x2 lub 17x2. Umożliwiają wygodne prowadzenie pętli ogrzewania podłogowego. System ogrzewania podłogowego w suchej zabudowie QIK Alu Standard charakteryzuje się bardzo małą wysokością zabudowy (20 mm dla EPS400 i 25 mm dla EPS300) oraz niską jednostkową masą własną, nieprzekraczającą 2 kg/m².

Zastosowanie: budynki drewniane oraz szkieletowe, remontowane, budynki, gdzie na poziomie projektu architektonicznego nie zaplanowano ogrzewania

podłogowego i nie pozostawiono wymaganej wysokości, poddasza, jeśli nośność stropów nie jest wystarczająca dla wylewki betonowej, kamienice z drewnianymi stropami oraz wiele innych przypadków, w których warunki techniczne nie dają możliwości wykonania ogrzewania podłogowego w tradycyjnej formie.

Taśma brzegowa

Taśmy brzegowe QIK wyposażono od wewnętrznej strony w pasek kleju, którego szerokość wynosi około 3 cm. Jest on osłonięty warstwą papier silikonowego. Rozwiązanie to znacznie ułatwia montaż taśmy brzegowej w momencie instalacji płyt grzejnych. Marka oferuje taśmy brzegowe o długości 25 lub 50 m.b. Produkty dostępne są w dwóch kolorach: tradycyjnym żółtym i szarym.

Rozdzielacze ogrzewania podłogowego

Najnowsze w ofercie rozdzielacze do ogrzewania podłogowego QIK MAGNET III i QIK INOX MAGNET III wyposażono

w suche przepływomierze ze wskaźnikami magnetycznymi. W szklankach przepływomierzy nie krąży czynnik grzewczy, więc cały czas pozostają one czyste i łatwo można odczytać przepływ, bez konieczności okresowego ich czyszczenia. Rozdzielacze występują w wielu wariantach wyposażenia, dostosowanych do potrzeb różnych instalacji.

Ofertę systemów podłogowych QIK uzupełniają:

- **grupy pompowo-mieszejące**, fabrycznie okablowane, do regulacji temperatury ogrzewania podłogowego, do instalacji o powierzchni maks. 125 m²,
- **szafki natynkowe i podtynkowe**, wykonane z blachy ocynkowanej elektrolitycznie, malowane gładkim lakierem proszkowym, w kolorze białym, tylna ścianka wyposażona jest w szynę i śruby do zamontowania rozdzielacza;
- **ograniczniki temperatury na powrocie typu RTL** – najprostszy sposób ograniczenia temperatury podłogi o powierzchni do 15 m², ograniczniki montowane są na powrocie pętli grzewczej,
- **siłowniki** – napędy termiczne zaworów rozdzielacza,
- **regulacja**: automatyka przewodowa i bezprzewodowa (m.in. termostaty pokojowe, moduły rozdzielacza obwodów grzejnych).
- **narzędzia i materiały montażowe** (klipsy, kalibratory, nożyce do cięcia rur, sprężyny wewnętrzne i zewnętrzne, takery, innowacyjne rozwijaki do rury QIK). ■



Pompy ciepła Saunier Duval na Liście Zielonych Urządzeń i Materiałów (ZUM)



Pompy ciepła Genia AirSplit R32 i Genia AirTek marki Saunier Duval znajdują się na Liście Zielonych Urządzeń i Materiałów (ZUM)! To potwierdzenie, że wybierasz nowoczesne, bezpieczne i ekologiczne rozwiązania spełniające najwyższe standardy jakości i efektywności. Lista ZUM to oficjalny wykaz urządzeń rekomendowanych do instalacji w domach energooszczędnych. Znajdują się na niej tylko produkty, które przeszły szczegółową weryfikację pod kątem sprawności, jakości i wpływu na środowisko.

Anna Augustyniak | www.saunierduval.ik.pl | www.saunierduval.pl | www.ik.pl/promocje-i-nowosci

Do programu „Czyste Powietrze” została zakwalifikowana pompa ciepła **Genia AirTek** – kompaktowe, energooszczędne urządzenie typu Split, które idealnie sprawdza się w budynkach jednorodzinnych.

Przypominamy, że na liście ZUM znajduje się również model **Genia AirSplit R32**, który już od dłuższego czasu spełnia wszystkie wymogi programu.

Dzięki oficjalnej obecności na liście ZUM nasze pompy mogą być stosowane w inwestycjach objętych dotacją z programu „Czyste Powietrze”.

Obecność wymienionych pomp na tej liście oznacza, że zostały one uznane za jedno z najlepszych dostępnych rozwiązań grzewczych. To nie tylko deklaracja producenta – to potwierdzona certyfikacja, która daje użytkownikowi pewność, że inwestuje w urządzenia sprawdzone i trwałe.

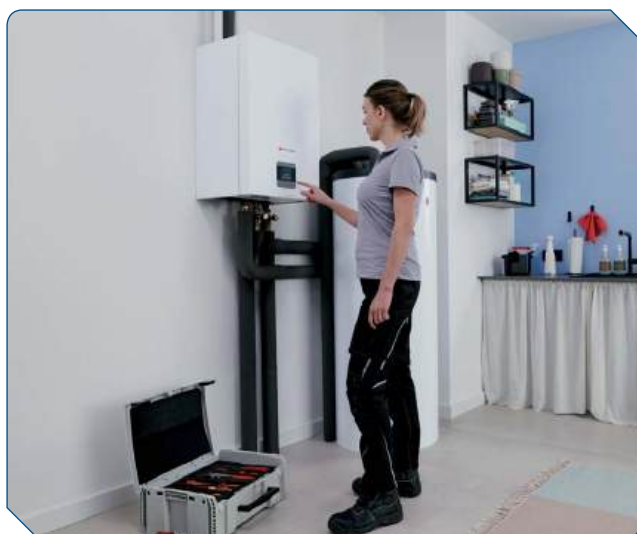
Marka **Saunier Duval** to ponad 118 lat doświadczenia i tysiące zadowolonych użytkowników.

Nasze pompy ciepła tworzymy z myślą o komforcie, niezawodności i oszczędności energii. **Genia AirSplit R32** to urządzenie, które sprawdzi się przez cały rok, zapewniając ogrzewanie, chłodzenie oraz współpracę z fotowoltaiką.

Już wkrótce na Liście ZUM pojawiają się także kolejne modele pomp ciepła

Saunier Duval, które poszerzą naszą ofertę certyfikowanych rozwiązań.

Inwestując w sprawdzone pompy ciepła **Saunier Duval**, wybierasz przyszłościowe, wydajne i ekologiczne rozwiązania, które zapewnią Ci komfort cieplny przez cały rok – teraz z oficjalnym potwierdzeniem jakości na **Liście Zielonych Urządzeń i Materiałów (ZUM)**. ■





Saunier Duval
Zawsze po Twojej stronie

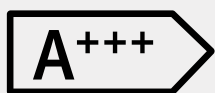
WYRÓŻNIAJĄCA SIĘ POD KAŻDYM WZGLĘDEM

PEŁNA WYGODA
BEZSTRESU
TAŃSZA EKSPLOATACJA
MEGA TRWAŁOŚĆ
MINIMALNY HAŁASU
KOMPAKTOWE ROZMIARY
GOTOWA DO
MONTAŻU

A+++

Poznaj zalety nowej
pompy GeniaAir Split

Pompy
Saunier Duval
na Liście ZUM



Najwyższa klasa
efektywności
energetycznej A+++*

* Klasa efektywności energetycznej
ogrzewania pomieszczeń dla 35°C.



Skrócony czas
nagrzewania ciepłej wody
użytkowej
nawet o 35%



Cichsza praca
do 28 dB(A)
w swojej klasie

R32

Nowoczesny
czynnik chłodniczy
R32

Więcej informacji na: www.saunierduval.pl oraz www.saunierduval.ik.pl.

Ewolucja logo Viteco – dlaczego zmieniamy?



Świat designu i identyfikacji wizualnej stale się rozwija, a marki muszą nadążać za zmianami, aby pozostać nowoczesne i rozpoznawalne. Dotychczasowe logo Viteco, choć dobrze nam znane, przestało w pełni odzwierciedlać dynamikę i innowacyjność naszej marki. Aktualizacja identyfikacji wizualnej to naturalny krok w rozwoju Viteco.

Sylwia Wilczyńska | www.viteco.ik.pl | www.ik.pl/aktualnosci

Nowe logo, składające się z głównej marki Viteco oraz pięciu podmarek – Viteco Heat, Viteco Air, Viteco Cool, Viteco Water i Viteco Energy – podkreśla kompleksowość naszej oferty. Każda z nich reprezentuje kluczowy obszar naszej działalności, tworząc spójną całość i wzmacniając naszą

pozycję na rynku jako wszechstronnego dostawcy nowoczesnych rozwiązań.

Podkategorie

Viteco to marka, która łączy w sobie nowoczesne technologie, troskę o środowisko i komfort użytkowników. Aby lepiej odpowiadać na różnicowane potrzeby

klientów, marka została podzielona na pięć komplementarnych podkategorii.

Każda z nich odpowiada innemu obszarowi codziennego życia i została zaprojektowana z myślą o kompleksowym zarządzaniu powietrzem, wodą, chłodzeniem, ogrzewaniem i energią.



Viteco Heat

Podkategoria skoncentrowana na systemach grzewczych, takich jak pompy ciepła i kotły. Logo przedstawia motyw płomienia, symbolizując ciepło, niezawodność i komfort termiczny.



Viteco Air

Ta kategoria skupia się na systemach rekuperacji i oczyszczania powietrza. Logo przedstawia subtelne linie symbolizujące ruch powietrza, co odzwierciedla dbałość o jego czystość i jakość oraz komfort oddychania.



Viteco Cool

Linia ta obejmuje produkty związane z chłodzeniem i klimatyzacją. Logo odzwierciedla delikatny, geometryczny płatek śniegu, który podkreśla efektywność i przyjemne uczucie chłodu.



Viteco Water

Podkategoria dedykowana rozwiązaniom związanym z wodą, takim jak systemy zmiękczenia, oczyszczania i odzyskiwania wody. W logo widoczny jest symbol kropli wody, który od razu kojarzy się ze zdrowiem, przejrzystością i oszczędnością.



Viteco Energy

Kategoria skupiona na rozwiązaniach związanych z odnawialnymi źródłami energii, takich jak panele fotowoltaiczne i systemy magazynowania energii. Logo przedstawia stylizowane słońce, które symbolizuje energię, ekologię i przyszłościowe podejście do zrównoważonego rozwoju.

Podsumowanie

Każde logo zostało zaprojektowane w taki sposób, aby było spójne z pozostałymi podkategoriami, tworząc jednolity wizerunek całej marki Viteco. Jednocześnie każde z nich jasno komunikuje, czego dotyczy dana linia produktowa, ułatwiając klientom identyfikację i wybór odpowiednich rozwiązań. ■

WYGRAJ

pompę ciepła Viteco

HeatOn

M U L T I



Wartość
katalogowa
15 940 zł netto



Zobacz więcej

Zapraszamy do udziału w przedłużonej akcji promocyjnej pomp ciepła Viteco HP. Zasady promocji są następujące:

Firma instalacyjna, która zamówi i zakupi w hurtowniach Grupy Instal-Konsorcjum pompy ciepła dużej mocy powietrze-woda do c.o. i c.w.u. Viteco HP o największej sumarycznej mocy – otrzyma prawo do zakupu za 1 zł pompy ciepła powietrze-woda do c.o. i c.w.u. Viteco HeatOn Multi – 4,8 kW z regulatorem HPMulti i modulem internetowym ecoNET. W ramach promocji uwzględniane są zamówienia zrealizowane w okresie od 01.01.2024 do 31.12.2025 r.

Szczegóły w regulaminie na stronie www.ik.pl/promocje-i-nowosci/viteco

Dystrybutorzy towarów
marki Viteco



viteco.pl

Rozszerzamy ofertę marki Beretta o „lodówki”!



Poznaj markę Beretta
i korzyści ze współpracy,
jakie na Ciebie czekają!



A dokładniej o pompy ciepła powietrze – woda typu split All-In-One o obiecującej „zieloną energię” nazwie – TOWER GREEN M. Nasza nowość w ofercie pomp ciepła to tym razem urządzenie mające wymiary oraz wygląd podobny do tradycyjnej lodówki. Pompy ciepła z serii Tower Green M mają ok. 60 cm szerokości, a ich wysokość to od ok. 1,7 m do ok. 2 m. Mogą zatem śmiało być zainstalowane w kuchni czy małym pomieszczeniu gospodarczym. Ponadto pompy te charakteryzują się eleganckim, minimalistycznym designem, dlatego dobrze wpisują się w nowoczesne przestrzenie. Choć wygląd w tego typu urządzeniach staje się coraz bardziej istotny, to ich najważniejszym atutem jest przede wszystkim funkcjonalność.

Magdalena Kopaczyk | www.beretta.pl | www.beretta.ik.pl

All In One – „Wszystko w jednym”

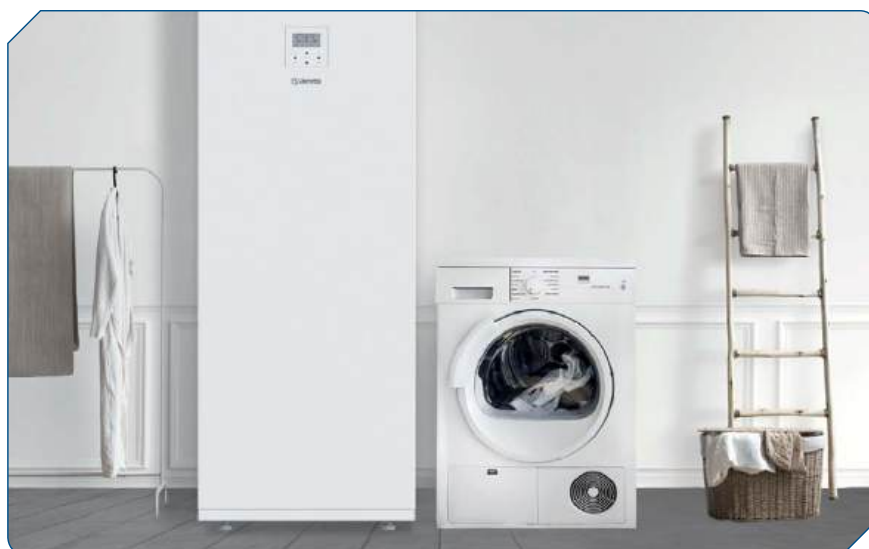
Pompy ciepła Tower Green M to urządzenia, które pozwolą zaoszczędzić miejsce oraz czas na montaż, a to dzięki temu, że zawierają wszystkie komponenty w jednej obudowie. W pompie tego typu zwraca się uwagę na jednostkę wewnętrzną, w której wbudowany jest zasobnik c.w.u. Istotne jest to, że przyłącza hydrauliczne i chłodnicze również znajdują się w górnej części tej jednostki, więc łatwo się do nich dostać. Ma to duże znaczenie przy późniejszych przeglądach serwisowych. Na uwagę zasługuje także fakt, że do głównych komponentów urządzenia można dostać się od frontu, otwierając obudowę jednostki wewnętrznej.

Jednostka zewnętrzna to klasyczna wersja urządzenia z pomp ciepła typu split składająca się w znacznej mierze z wentylatora oraz – w tym przypadku – sprężarki Twin Rotary z technologią DC Inverter, co w połączeniu z silnikiem wentylatora i pompą, gwarantuje precyzyjną kontrolę prędkości obrotowej silnika. To z kolei przekłada się na optymalną efektywność energetyczną pompy, a to na maksymalizowanie oszczędności.

Oprócz uwarunkowań wyposażenia tego urządzenia i jego kompaktowości – „All In One” możemy odnieść, jak już wcześniej zostało to wspomniane, do funkcjonalności, ponieważ pompy ciepła Tower Green M służą do ogrzewania, chłodzenia i przygotowania ciepłej wody użytkowej.

Zalety pompy ciepła Tower Green M

Oprócz szeregu zalet wymienionych powyżej, inne warte podkreślenia wyróżniające



cechy tej pompy to:

- **wysoka sprawność** – osiągają klasę energetyczną A+++ (dla parametrów A7/W35°C). To przekłada się na niższe rachunki za energię i szybszy zwrot z inwestycji,
- **DC Inverter** – dzięki tej technologii pompa może osiągać temperaturę wody do 65°C, co pozwala zasilac zarówno ogrzewanie podłogowe, jak i tradycyjne grzejniki,
- **wysoka wydajność** – nawet, gdy temperatura na zewnątrz wynosi -25°C.

Ponadto seria Tower Green M występuje w szerokim zakresie mocy w modelach jednofazowych od 4 kW do 10 kW oraz trójfazowych – od 12 kW do 16 kW. Jednostka wewnętrzna posiada wbudowany zasobnik c.w.u. o pojemności 190 lub 240 litrów, dzięki czemu szybko można uzyskać dostęp do ciepłej wody użytkowej.

Gdzie sprawdzi się pompa typu All In One?

Pompa Tower Green M jako rozwiązanie kompaktowe to dobry wybór w nowo budowanych domach, a szczególnie bardzo popularnych teraz mniejszych domach jednorodzinnych, gdzie każdy centymetr jest na miarę złota, a czasem nawet inwestorzy nie chcą tracić dodatkowych metrów na wydzielanie kotłowni. Oczywiście jest to także dobre rozwiązanie dla domów i obiektów, które są poddawane modernizacji lub, co istotne w ostatnich latach, termomodernizacji. W obu przypadkach bardzo ważne jest odpowiednie dobranie urządzenia do zapotrzebowania budynku na ciepło, bo to jest gwarantem jego poprawnej eksploatacji i zapewnienia komfortu cieplnego. Taki dobór zapewni instalator z wiedzą i umiejętnościami. Jako marka Beretta współpracujemy z wieloma instalatorami

Zapraszamy do naszego mobilnego centrum szkoleniowo-doradczego Beretta Show Truck, aby przyrzeć się Tower Green M z bliska i porozmawiać z naszymi ekspertami. To dobra okazja do wymiany wiedzy, doświadczeń oraz sprawdzenia naszej oferty i korzyści z nią związanymi.



Beretta

SHOW TRUCK



Sprawdź kiedy odwiedzimy Dystrybutora w Twojej okolicy



* Warunki gwarancji dostępne na stronie www.beretta.pl oraz w karcie gwarancyjnej urządzenia.

z całej Polski, którzy posiadają naszą Autoryzację poświadczającą ich wiedzę i gotowość do instalacji naszych urządzeń. Wystarczy wejść na stronę www.beretta.pl i wyszukać instalatora w swojej okolicy.

Tower Green M na liście ZUM i w Benefit Beretta

Podczas procesu decyzyjnego przy wyborze źródła ogrzewania bardzo ważna jest waga i suma argumentów, które będą przeważały na korzyść danego urządzenia. Tak jest i w przypadku pompy ciepła Tower Green M, zestaw argumentów przemawiających za wyborem tego urządzenia jest taki jak sama pompa – multiplikujący korzyści. A tym ostatnim, ale wcale nie mniej istotnym jest fakt, że pompy te są dostępne na Liście Zielonych Urządzeń i Materiałów (ZUM) i spełniają warunki programów rządowych dotyczących termomodernizacji np. Czyste Powietrze. Umożliwia to inwestorowi uzyskanie częściowego zwrotu z inwestycji. Ponadto instalator lub serwisant może uzyskać premię za montaż i/lub uruchomienie tego urządzenia, a gdy zarejestruje je na platformie www.benefit-beretta.pl, otrzyma punkty, które może wymienić na atrakcyjne nagrody.

Tower Green M - czy można chcieć więcej? ■

System zaciskowy concept by SANHA®-Therm – seria 24/28 000



Marka SANHA, jako prekursor wprowadzenia systemów zaciskowych, od wielu lat jest kojarzona z szeroką ofertą niezawodnych systemów połączeń. Dlatego też w ramach marki CONCEPT oferujemy Państwu jeden z naszych sprawdzonych i uznanych przez firmy instalatorskie produktów – system zaciskowy SANHA®-Therm, seria 24000. Jest to kompleksowe rozwiązanie, które składa się z rur wykonanych ze stali węglowej SANHA®-Therm zgodnych z PN-EN 10305-3 oraz złączek zaciskowych SANHA®-Therm wyposażonych w czarny o-ring z EPDM (kautyzuk etyloowo-propylenowy) oraz z FKM – SANHA-Therm Industry, seria 28000.
Jarosław Czapliński | www.sanha.pl

Rury ze stali węglowej są pokryte warstwą cynku galwanicznego o minimalnej grubości 8 mm. Wszystkie złączki również są zabezpieczone cynkiem w kąpeli galwanicznej. Starannie opracowany system rur i jego komponenty stanowią bardzo ekonomiczne rozwiązanie głównie dla zamkniętych instalacji grzewczych. Jednocześnie SANHA®-Therm doskonale nadaje się do instalacji sprężonego powietrza oraz instalacji gaśniczych zgodnie z normą DIN EN 10346 (wersja DZ). Wszystkie złączki serii SANHA®-Therm są oznaczone na zewnątrz czerwonym punktem. Stal węglowa jest podatna na ryzyko pojawienia się korozji, dlatego rury i złączki systemu SANHA®-Therm mogą być stosowane tylko zgodnie z przeznaczeniem. Nie należy narażać ich na warunki powodujące zwiększone ryzyko korozji zarówno wewnętrznej, jak i zewnętrznej. Nawet niewielka ilość tlenu wprowadzana do instalacji grzewczej podczas napełniania w bardzo krótkim czasie

reaguje ze stalą węglową. Wówczas wewnętrzna powierzchnia rur ulega korozji. System SANHA®-Therm posiada Krajową Ocenę Techniczną ITB i jest dopuszczony do obrotu na rynku polskim na podstawie Krajowej Deklaracji Zgodności producenta. System otrzymał również aprobatę środowiskową EPD (Environmental Product Declaration (EPD) wg ISO 14025 and EN 15804.

Parametry pracy:

- temp. robocza: -30-120°C (uszczelnienie EPDM) oraz -20-160°C (uszczelnienie FKM),
- ciśnienie robocze: do 16 bar.

Ważne informacje dotyczące ochrony przed korozją:

- Montaż natynkowy, bez prowadzenia rur w ścianach i wylewkach.
- Chronić przed wilgocią z zewnątrz, montować w suchym otoczeniu.
- Rur i złączek systemu SANHA®-Therm nie należy prowadzić w posadzkach i ścianach ze względu na korozyjne właściwości wylewek samopoziomujących.
- W przypadku przyłączy grzejnikowych wychodzących z posadzki należy zadbać o izolację zapewniającą ochronę przewodów przed działaniem środków dezynfekujących.
- W przypadku zagrożenia korozyjnego lub eksploatacji w warunkach o podwyższonej wilgotności należy stosować



powłoki malarskie do powierzchni cynkowanych oraz izolacje z maty kauczukowej.

- Aby zapobiec uszkodzeniu rur podczas transportu oraz w czasie składowania nie należy układać rur bezpośrednio na posadzce ani przechowywać ich w przestrzeni narażonej na działanie wilgoci. Podczas załadunku i rozładunku rur nie należy ciągnąć bezpośrednio po powierzchni oraz narażać na działanie opadów atmosferycznych (transport z przykryciem).

W kwestiach technicznych oraz odnośnie do szczegółowych obszarów zastosowania systemu należy zawsze kontaktować się z działem doradztwa technicznego: techniczne@sanha.com, tel. +48 76 857 32 02.



Obszary zastosowania:	Obszary niewskazane do stosowania:
w instalacjach CO w układzie zamkniętym	w instalacjach wody użytkowej (ciepłej, zimnej, cyrkulacji)
w instalacjach glikolu	w instalacjach CO w układzie otwartym
w instalacjach wody lodowej	w instalacjach gazowych



AKADEMIA
DLA PROFESJONALISTÓW

RZETELNA WIEDZA W ZASIĘGU RĘKI



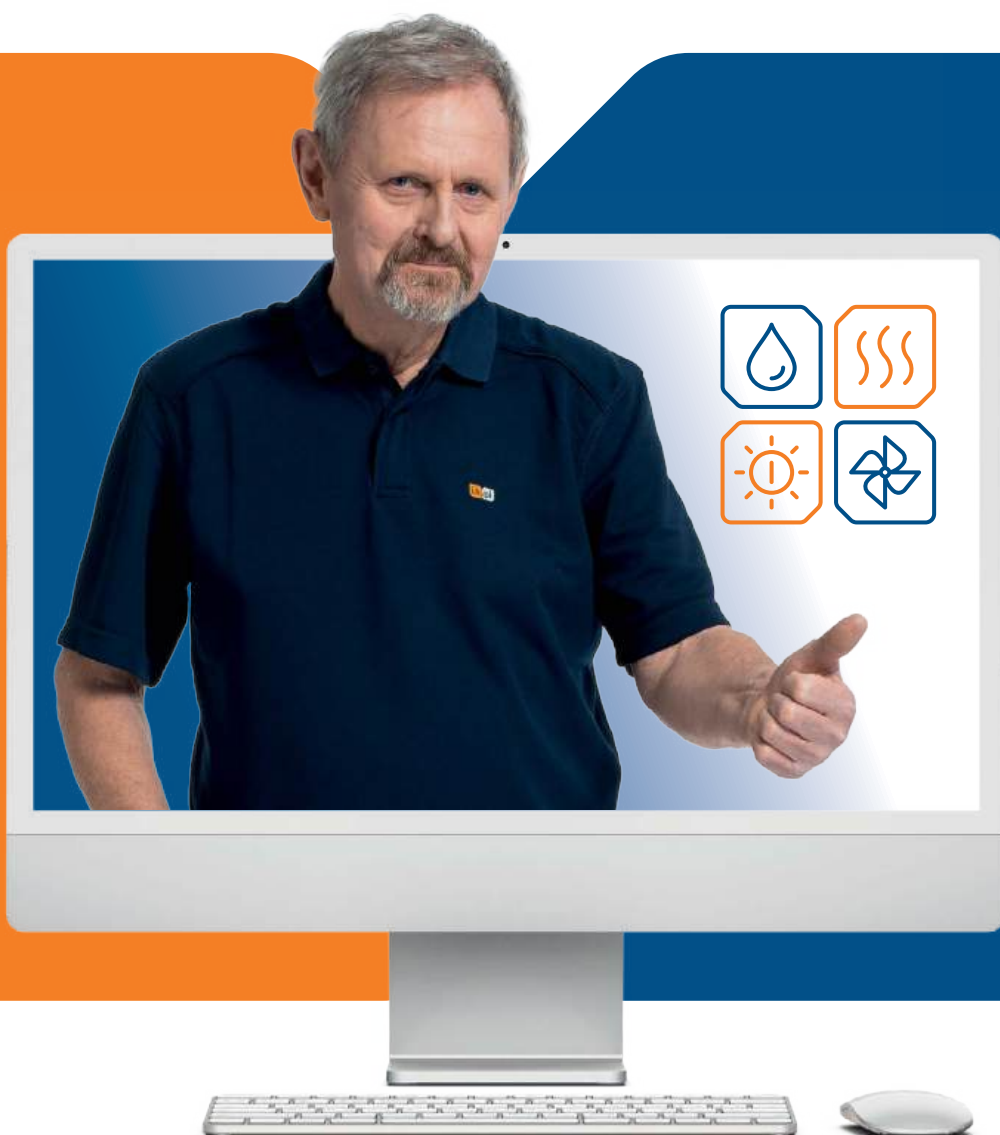
CIEKAWY
WEBINARIA



KOMPETENTNI
PROWADZĄCY



REGULARNE
AKTUALIZACJE



Zdobytaj punkty PIK
za udział w webinarium



Zapraszamy do Akademii IK dla Profesjonalistów na stronie www.ik.pl/szkolenia

Kotły pelletowe Viteco NEXTPELL PLUS



Sprawdź ofertę



NEXTPELL PLUS to nowoczesny kocioł pelletowy Viteco stworzony dla użytkowników chcących ogrzewać swoje domy w sposób bezawaryjny i ekologiczny.

Robert Słotwiński | www.viteco.pl

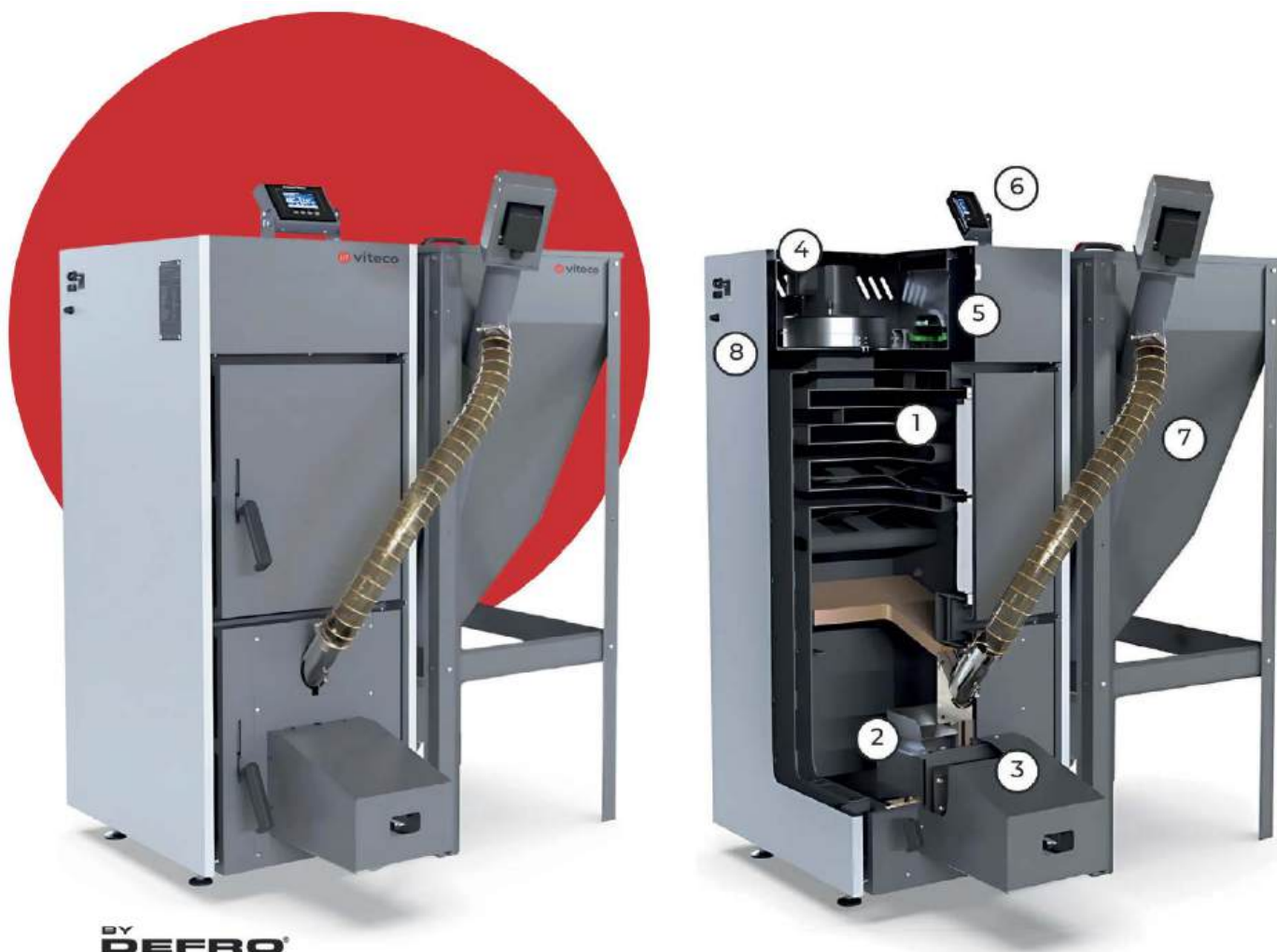
NEXTPELL PLUS

Konstrukcja kotła NEXTPELL PLUS została tak pomyślana, aby zminimalizować zużycie paliwa, a jednocześnie maksymalnie ułatwić użytkownikom jego codzienną obsługę. Palnik kotła z automatycznym czyszczeniem zapewnia

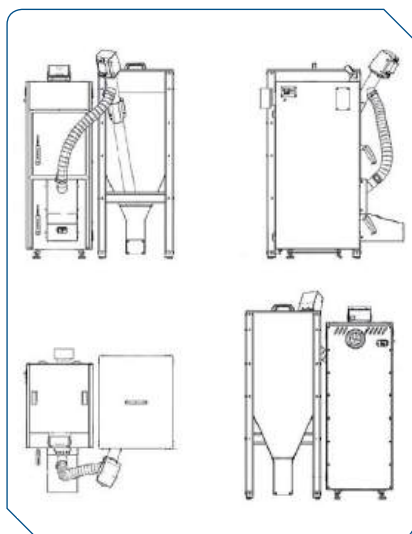
systematyczne jego opróżnianie z popiołu, będącego pozostałością procesu spalania. Palnik został zamontowany we frontowych dolnych drzwiach kotła tak, aby po ich otwarciu umożliwić natychmiastową i prostą jego inspekcję. Drugie, górne drzwi kotła pozwalają na

szybki dostęp do wymiennika i ułatwiają jego czyszczenie podczas corocznych przeglądów.

Przepływ powietrza przez komorę spalania i wymiennik zapewnia wentylator wyciągowy zamontowany w górnej części wymiennika. Konstrukcja zasobnika



BY
DEFRO®



gwarancja
5
LAT

5 lat gwarancji na szczelność wymiennika ciepła, 2 lata na pozostałe elementy i sprawne działanie kotła.



Produkt polski, wyprodukowany na terenie Unii Europejskiej.

na pellet umożliwia jego ustawienie tak z lewej, jak i z prawej strony kotła. To niezaprzeczalna zaleta, która ułatwia aranżację pomieszczenia kotłowni. Prosty, czytelny regulator daje możliwość obsługi aż 4 pomp obiegowych. Kocioł NEXTPELL PLUS może być stosowany w otwartych, jak również w zamkniętych układach grzewczych.

Najważniejsze cechy

1. Łatwy w dostępie i prosty w czyszczeniu wymiennik ciepła ze stali kotłowej.
2. Palnik rzutkowy typu koszykowego z systemem automatycznego, mechanicznego czyszczenia.
3. Wygodny w dostępie mechanizm palnika (zapalarka, czujnik jonizacyjny, siłownik mechanizmu samooczyszczenia).
4. Wentylator wyciągowy z wygodnym dostępem w celu czyszczenia.
5. Listwa zaciskowa elementów zewnętrznych kotła tj. pompy obiegowe, napęd zaworu 3 lub 4 drogowego, regulator zewnętrzny.
6. Regulator kotła z możliwością obsługi aż 4 pomp.
7. Zbiornik na pellet o pojemności 235 l. Konstrukcja zbiornika umożliwia jego ustawienie z prawej lub lewej strony kotła.
8. Przyłącze elektryczne, bezpieczniki, STB. ■

Parametry techniczne

Wymiary	VIERKCO-NTPL-8-P	VIERKCO-NTPL-12-P	VIERKCO-NTPL-16-P	VIERKCO-NTPL-20-P
Szerokość [mm]	1004	1004	1054	1054
Głębokość [mm]	985	1035	1083	1133
Wysokość [mm]	1415	1415	1415	1415
Wymiar otworu zasypowego zasobnika / szer. x gł. / [mm]	445 x 573	445 x 573	445 x 573	445 x 573
Średnica króćca zasilania	GW 1"	GW 1"	GW 1"	GW 1"
Średnica króćca powrotu	GW 1"	GW 1"	GW 1"	GW 1"
Średnica króćca spustowego	1/2"	1/2"	1/2"	1/2"
Średnica czopucha [mm]	Ø 130	Ø 130	Ø 130	Ø 130

Parametry techniczne

Typ kotła	VIERKCO-NTPL-8-P	VIERKCO-NTPL-12-P	VIERKCO-NTPL-16-P	VIERKCO-NTPL-20-P
Moc znamionowa [kW]	8	12	16	20
Zakres mocy kotła [kW]	2.3-8.1	3.5-12.1	4.5-15.9	5.6-19.8
Klasa kotła wg PN-EN 303-5:2021	5	5	5	5
Paliwo podstawowe	granulat z trocin-pellet			
Klasa paliwa	paliwo biogeniczne C1			
Pojemność zbiornika paliwa [kg]	~116	~116	~116	~116
Zużycie paliwa dla mocy nominalnej [kg/h]	1.9	2.9	3.7	4.6
Stałopalność dla mocy nominalnej [h]	~61	~40	~31	~25
Sprawność cieplna dla mocy nominalnej	91.7	91.0	91.6	91.9
Sprawność cieplna dla mocy minimalnej	90.9	90.4	91.1	90.9
Max. dopuszczalne ciśnienie robocze [bar]	3.0	3.0	3.0	3.0
Wymagany ciąg spalin [Pa]	12	16	18	21
Temp. spalin dla mocy nominalnej [°C]	120	125	128	132
Temp. spalin dla mocy minimalnej [°C]	87	87	91	92
Strumień masy spalin dla mocy nom. [kg/h]	23.8	35.0	43.2	52.8
Strumień masy spalin dla mocy min. [kg/h]	14.4	19.1	23.8	28.4
Temp. wody na zasilaniu min./max. [°C]	65 / 80			
Temp. wody na powrocie min. [°C]	55			
Zakres nastaw regulatora temp. [°C]	45-80			
Masa kotła	~242	~265	~291	~308
Pojemność wodna kotła [l]	45	54	58	64
Opory przepływu wody przez kocioł dla:				
mocy znamionowej $\Delta T=10K$ [mbar]	9.6	9.9	11.2	11.7
mocy znamionowej $\Delta T=20K$ [mbar]	13.8	14.3	15.4	17.0
Zasilanie [V/Hz/A]	~230/50/0.9			
Zużycie energii elektrycznej na potrzeby własne:				
dla mocy nominalnej [W]	35	39	41	45
dla mocy minimalnej [W]	19	23	25	28
standby [W]	5	5	5	5
Maksymalny pobór mocy [W]	412	412	412	412
Maks. dopuszczalna temp. otoczenia [°C]	50			
Poziom hałasu [dB]	<75			
Typ kotła	niekondensacyjny			

Klimatyzatory Viteco Clima Comfort JP



Sprawdź ofertę



Klimatyzatory Viteco Clima Comfort JP w wersji Basic i Optimum (całorocznej) charakteryzują się minimalistyczną, oszczędną stylistyką. Śnieżno-biała, prosta w formie obudowa jednostki wewnętrznej z subtelnymi zaokrągleniami została wykonana z łatwego do utrzymania w czystości i odpornego na uszkodzenia mechaniczne tworzywa ABS.

Maciej Peranowski | www.viteco.pl

Parametry najlepszego klimatyzatora

Klienci, decydując się na zakup klimatyzatora, zazwyczaj zwracają uwagę na 2 aspekty: cenę i wygląd. Warto jednak zwrócić uwagę na dodatkowe dwa, tak samo istotne: wyposażenie i parametry techniczne.

Faktem jest, że klimatyzacja staje się prawie standardem w życiu codziennym, więc obok estetyki należy zwracać uwagę na funkcjonalność wybranego urządzenia. Klimatyzacja staje się już nie tylko źródłem chłodu w upalne dni, ale także źródłem ciepła w okresach grzewczych – więc bardzo często będzie pracować niemalże cały rok. Istotnym parametrem w funkcji grzania będzie m.in. tzw. hałas – skoro ma grzać także w nocy – to nie może emitować nadmiernego hałasu. Dla zwiększenia komfortu bytowania w pomieszczeniach warto wybierać jednostki z wbudowaną funkcją „Silent”. Cenną zaletą jest posiadanie

przez jednostki elementów oczyszczających powietrze – i nie wystarczą tu już klasyczne filtry, które są we wszystkich urządzeniach. Warto wybierać te klimatyzatory, które dodatkowo będą w stanie przeprowadzić jonizację powietrza, a nawet usunąć wirusy i bakterie z powietrza – tak więc jednostki z lampą UV.

Najlepszy klimatyzator to taki, który połączy gustowną stylistykę i dobrą cenę wraz z najwyższym wyposażeniem, które zagwarantuje bezpieczne użytkowanie.

R32 – Czynnik chłodniczy, który stał się „standardem”

Klimatyzatory Viteco serii Clima Comfort JP również oparte są o sprężarki pracujące z R32. Jest to czynnik jednorodny z relatywnie niskim współczynnikiem GWP [675] i posiadającym dobre parametry w trybie grzania i chłodzenia – to spowodowało, że jest najczęściej wybieranym czynnikiem chłodniczym w klimatyzatorach typu „split”.

Jednak ciągle zmieniające się przepisy zmuszają producentów do prac nad urządzeniami pracującymi na bardziej „ekologicznych” gazach – czyli o takich, których GWP będzie najniższe z możliwych. Naturalnym jest więc przejście w przyszłości na czynniki „naturalne”. Jednym z nich może stać się propan R290. GWP bliskie 0 oraz bardzo dobre parametry w funkcji grzania są obiecujące dla tego czynnika. Skoro klimatyzator będzie również źródłem ciepła w domach, to efektywność całego układu w grzaniu powinna być najwyższa z możliwych – a czynnik R290 daje właśnie takie możliwości. Jedną kwestią,

która pozostaje do opracowania po stronie producentów, to kwestia bezpieczeństwa montażu i eksploatacji. Propan jako czynnik wręcz wybuchowy wymaga szczególnej uwagi w tym aspekcie. Viteco podąża za tym trendem i wynikiem tego jest gotowość do wprowadzenia kolejnej serii klimatyzatorów pracujących właśnie z czynnikiem R290. Urządzenia pomyślnie przeszły wszystkie badania, certyfikację i testy. Kolejny krok – wprowadzenie do oferty i udostępnienie najnowocześniejszych klimatyzatorów dla wszystkich klientów!

Podział rynku klimatyzacji

Można pokusić się o podział rynku klimatyzacji na dwa segmenty: inwestycyjny – gdzie przeważającą cechą wyboru instalowanych urządzeń jest cena (tu parametry techniczne schodzą na dalszy plan) i segment rynku wolnego, gdzie cena nie jest najistotniejszym parametrem wyboru a aspekty techniczne i wyposażenie. Oczywiście cena zawsze jest istotna, ale przy dobrej jej relacji do wyposażenia i możliwości urządzeń nie jest najważniejsza. Polacy stają się coraz bardziej zamożni, więc ich oczekiwania wobec urządzeń też rosną. Klimatyzatory Viteco Clima Comfort JP łączą zarówno i zrównoważoną cenę, jak i bogate wyposażenie podstawowe – łącznie z jonizacją i wbudowaną lampą UV.

Montaż klimatyzatora

Musi go przeprowadzić wykwalifikowany personel posiadający zarówno wszystkie niezbędne uprawnienia, jak i doświadczenie. Pomimo, że klimatyzator nie jest





bardzo skomplikowanym urządzeniem, to na etapie montażu bardzo łatwo o popełnienie błędów, które przełożą się na nieefektywną pracę całego układu. To determinuje fakt, że to właśnie wykonawca jest bezpośrednim ogniwem łączącym dostawcę z potencjalnym klientem. W branży klimatyzacyjnej można zauważyć model sprzedaży zarówno dwustopniowy (Producent – Wykonawca), jak i trójstopniowy (Producent – Dystrybutor – Wykonawca). Duże firmy wykonawcze posiadające zaplecze projektowe zazwyczaj skracają ten proces do sprzedaży dwustopniowej. Jednak jest bardzo duża ilość Wykonawców związanych z lokalnymi dystrybutorami – i wówczas funkcjonuje trójstopniowy model sprzedaży. Trzeba przyznać, że to właśnie Wykonawca ma bardzo duży wpływ na to, która marka bądź model klimatyzacji będzie zainstalowany. Tak więc „lwią część” w procesie sprzedaży jest model trójstopniowy, gdzie to właśnie Wykonawca jest jednym z najważniejszych elementów decydujących o wyborze zamontowanego urządzenia u użytkownika. Użytkownik wybiera wzór, wygląd, design urządzenia, a po stronie Wykonawcy leży, który producent będzie dostawcą urządzeń. Nie bez znaczenia jest fakt, kto będzie Gwarantem urządzeń – Wykonawca czy Dostawca. Prawie że standardem stało się, że to właśnie Wykonawca jest jednocześnie

gwarantem dla zainstalowanych urządzeń klimatyzacyjnych. Klimatyzacja Viteco jako jedna z nielicznych wyróżnia się faktem, że to Dostawca jest gwarantem dostarczonych jednostek. Daje to bezpieczeństwo zarówno dla użytkownika klimatyzatora, jak i Wykonawcy. Zdecydowanie można stwierdzić, że Wykonawca ma bardzo duży wpływ na to, który z producentów będzie dostawcą klimatyzacji dla klienta ostatecznego.

Znak naszych czasów

Jak już wcześniej wspominałem, można zauważyć, że społeczeństwo polskie staje się coraz bardziej zamożne, tak więc wymagania wobec materiałów i urządzeń stosowanych podczas budowy nowych domów i mieszkań są coraz większe. Tak samo oczekiwany standard nowych inwestycji jest coraz wyższy. Najważniejszym elementem tego standardu jest komfort cieplny – istotne są zarówno jak najniższe straty ciepła przez budynek, jak i najniższy koszt podgrzania i schłodzenia domu czy mieszkania. W naszym klimacie zimy stają się coraz bardziej umiarkowane, a lata coraz gorętsze – to powoduje, że praktycznie wszyscy inwestorzy nowo budowanych domów bądź mieszkań decydują się na montaż klimatyzacji. Trafnym w tym momencie staje się wybór urządzeń dostarczanych przez Viteco, które dostarcza jednostki całoroczne zarówno

chłodzące, jak i grzewcze. Dzięki zastosowaniu klimatyzacji Viteco serii Clima Comfort JP osiągnąć można zarówno pełny komfort chłodu, jak i ciepła w całym sezonie grzewczym. Zdecydowanie widać trend, że praktycznie wszystkie nowo budowane inwestycje są standardowo wyposażone w klimatyzację z funkcją grzania całorocznego, jak i w większości obiektów modernizacyjnych są instalowane klimatyzatory. To już prawie tzw. znak naszych czasów.

Rynek klimatyzacji

Porównując ubiegłe dziesięciolecie do dzisiejszego widać znaczący wzrost zainteresowania urządzeniami klimatyzacyjnymi, szczególnie jeśli klimatyzator obok funkcji podstawowej, czyli chłodzenia jest w stanie zapewnić również funkcję ogrzewania. Rynek klimatyzacji w Polsce rośnie nieporównywalnie bardziej i szybciej niż rynek ogrzewania. Zmieniający się klimat na coraz gorętszy, wzrost zamożności społeczeństwa polskiego i wzrost atrakcyjności dostępnych urządzeń na rynku powoduje, że w pierwszym rzędzie stoją urządzenia zapewniające zarówno komfort chłodu, jak i ciepła – czyli klimatyzacja w „wyższej półce”. Idealnie wpisuje się w ten trend oferta marki Viteco, w której urządzenia serii JP Optimum posiadają wbudowane dwie grzałki jednostki zewnętrznej – grzałka tacy skroplin i grzałka karteru sprężarki. Rynek klimatyzacji w Polsce urosł przez ostatnie dziesięciolecie ponad trzykrotnie; rekordowym był ubiegły 2024 rok, a i początek roku bieżącego 2025 wskazuje, że nie będzie on mniejszy jak ubiegły. Rynek klienta nowo budowanego domu lub mieszkania jest w pewien sposób ograniczony przez uwarunkowania prawne czy finansowe w porównaniu z rynkiem klienta już posiadającego nieruchomości. Klienci, którzy modernizują bądź remontują swoje domy, coraz częściej w budżetach ujmują także inwestycję w klimatyzację – to generuje dodatkowy wzrost rynku klimatyzacji. O ile czasem niemożliwa jest modernizacja już istniejącej instalacji grzewczej, to dołożenie klimatyzacji nie jest wielką techniczną przeszkodą. Jako dostawca urządzeń klimatyzacyjnych, Viteco z optymizmem patrzy w przyszłość i rozbudowuje swoją ofertę. ■

III Giełda Towarowa CUPRUM Koszalin, 23 maja 2025



Obejrzyj film



Trzecia edycja Giełdy Towarowej CUPRUM przyciągnęła tłumy zainteresowanych nowoczesnymi rozwiązaniami instalacyjnymi i sanitarnymi. Wydarzenie, które odbyło się na terenie hurtowni CUPRUM, zgromadziło ponad 20 czołowych producentów oraz wielu swoich klientów, zarówno z Koszalina, jak i całego województwa zachodniopomorskiego i pomorskiego. Uczestnicy Giełdy mieli okazję zapoznać się z premierowymi produktami, wziąć udział w spotkaniach z ekspertami i skorzystać z wyjątkowych i specjalnych ofert zakupowych, które obowiązywały od początku maja.

Rafał Hołtra | www.cuprum-ik.pl | www.ik.pl/aktualnosci

Autor zdjęć: Cezary Żukowski



Nowości produktowe i spotkania z ekspertami

Podczas giełdy zaprezentowano najnowsze technologie w branży instalacyjnej, w tym innowacyjne systemy grzewcze, pompy ciepła oraz inteligentne sterowanie budynkami. Wśród wystawców znaleźli się m.in. Instal-Konsorcjum z marką QIK i Viteco, KAN-therm, Grundfos, Sauer Duval, Ferro, De Dietrich, Immergas, Beretta, Salus Controls i REMS. Uczestnicy mogli nie tylko zobaczyć produkty na żywo, ale także porozmawiać z przedstawicielami firm i uzyskać fachowe porady dotyczące ich zastosowania.



Promocje i konkursy

Organizatorzy zadbali o dodatkowe atrakcje – przez cały dzień obowiązywały specjalne promocje na wybrane produkty, a uczestnicy mogli wziąć udział w konkursach z atrakcyjnymi nagrodami. Wydarzenie stało się także doskonałą okazją do wymiany doświadczeń między instalatorami, projektantami i producentami.



Podsumowanie

III Giełda Towarowa CUPRUM w Koszalinie po raz kolejny udowodniła, że jest jednym z najważniejszych wydarzeń branżowych w regionie. Firma CUPRUM zadbała również o gastronomię, serwując wszystkim pyszne burgery. Były też pokazy narzędzi, szkolenie autoryzacyjne De Dietrich oraz możliwość zapoznania się z programem PIK. Bogata oferta wystawców, możliwość bezpośrednich rozmów z ekspertami oraz atrakcyjne promocje sprawiły, że uczestnicy opuszczali wydarzenie z nową wiedzą i inspiracjami na przyszłość. ■



XXI Giełda Towarowa HEATING



31 maja 2025 roku odbyła się XXI Giełda Towarowa HEATING, która okazała się ogromnym sukcesem! Z satysfakcją informujemy, że w wydarzeniu wzięło udział 250 klientów oraz 130 dostawców reprezentujących 50 firm.

Sylwia Wilczyńska | www.heating.pl | www.ik.pl/aktualnosci

Nadrzędnym celem było stworzenie dynamicznej przestrzeni do handlu. Aby to osiągnąć, przygotowano szereg atrakcji, które skutecznie zachęcały do aktywności zakupowej:

- **Licytacje:** Zorganizowano emocjonujące licytacje typowych produktów od strategicznych dostawców. To była fantastyczna okazja, by zdobyć sprawdzone towary w wyjątkowo korzystnych cenach.
- **Dodatkowe punkty PIK:** Uczestnicy mogli zdobyć dodatkowe punkty PIK za zamówienia złożone w trakcie trwania Giełdy.
- **Konkurs z nagrodami:** Przeprowadzony został również I etap konkursu, w którym do wygrania w następnej jego części będą m.in. **samochód, rower elektryczny czy hulajnoga elektryczna!**

Prezentacje produktowe

Giełda Towarowa była również doskonałą platformą wystawienniczą. Dostawcy mieli okazję zaprezentować swoje **najnowsze produkty i najlepsze rozwiązania** szerokiej grupie klientów w czasie trwania wydarzenia. Klienci mogli na żywo zapoznać się z najświeższymi trendami i technologiami w branży.

Integracja i budowanie relacji

Ostatnim, ale równie ważnym celem Giełdy była **integracja**. Istotne było, aby stworzyć atmosferę sprzyjającą budowaniu i wzmacnianiu relacji. Między klientami, pracownikami HEATING oraz przedstawicielami dostawców zapanała prawdziwa „chemia”. Cieszymy się, że udało się jeszcze bardziej wzmocnić



relacje, które są fundamentem współpracy i sukcesu.

Instal-Konsorcjum i marki własne

W XXI Giełdzie Towarowej HEATING aktywnie uczestniczyło również Instal-Konsorcjum, promując znany i ceniony **program Partner ik.pl (PIK)**. Klienci mieli okazję zapoznać się z najnowszą kategorią voucherów dostępnych w katalogu nagród i na żywo obejrzyć związaną z nią odzież roboczą, która stanowi praktyczne wsparcie dla profesjonalistów.



Nie zabrakło także prezentacji **marek własnych**: QIK oraz Viteco. Wśród prezentowanej oferty znalazły się m.in. debiutujący kocioł pelletowy NextPell, klimatyzator Viteco Clima Comfort JP12, a także zmiękczacze wody Smart Rain Plus i Smart Carbon Plus.

Dziękujemy wszystkim klientom HEATING oraz dostawcom za udział w XXI Giełdzie Towarowej! Wasza obecność i zaangażowanie przyczyniły się do sukcesu tego wydarzenia. ■



Instal-Konsorcjum na otwarciu nowej siedziby TERMECO



9 maja 2025 roku w Świdniku odbyło się oficjalne otwarcie nowej siedziby firmy TERMECO. Na uczestników czekały różne atrakcje, takie jak prezentacje produktowe, konkursy, spotkania z dostawcami, a także... aromatyczny grill.

Sylwia Wilczyńska | www.ik.pl/termeco | www.ik.pl/aktualnosci

Nas również nie mogło tam zabraknąć. Na naszym stoisku uczestnicy mogli spróbować szczęścia za sprawą koła fortuny, w którym do wygrania były praktyczne i stylowe gadżety sygnowane markami własnymi. Uczestnicy z entuzjazmem podejmowali to wyzwanie. Odwiedzający mogli także dowiedzieć się więcej o programie Partner ik.pl - jak łatwo zbierać punkty za zakupy produktów naszych dostawców w hurtowniach Grupy Instal-Konsorcjum i wymieniać je na wartościowe nagrody.



Ważnym elementem naszej obecności była również ankieta dotycząca webinarów Akademii IK dla Profesjonalistów. Dziękujemy wszystkim, którzy wzięli udział - Wasze głosy pomogą nam jeszcze lepiej dopasować ofertę edukacyjną do realnych potrzeb branży!

Podczas wydarzenia prezentowaliśmy także nowość w ofercie VITECO, czyli kocioł pelletowy Viteco Heat - Next Pell. To nowoczesne, ekologiczne i wygodne rozwiązanie grzewcze. Nasi specjaliści chętnie odpowiadali na pytania dotyczące jego działania i możliwości zastosowania. Gratulujemy firmie TERMECO nowej siedziby i dziękujemy za możliwość uczestnictwa w wydarzeniu! ■

System fotowoltaiczny Viteco



Viteco oferuje Państwu kompletny system elementów instalacji fotowoltaicznej.

W skład systemu wchodzi:

- moduły fotowoltaiczne o najwyższych spotykanych na rynku parametrach technicznych
- przetworniki/inwertery renomowanych producentów, gwarantujące niezakłóconą pracę przez cały okres życia instalacji
- pełen zakres konstrukcji wsporczych uwzględniający nawet najbardziej skomplikowane technicznie aplikacje
- kompletne wyposażenie elektryczne: kable, złączki, zabezpieczenia przepięciowe itp.



10 lat gwarancji
na inwertery



25 lat gwarancji
mocy dla modułów
fotowoltaicznych



Bezobsługowość
instalacji
i jej zdalny monitoring



Wysoka jakość
komponentów



Szybkość
i fachowe doradztwo
na terenie całej Polski

Dystrybutorzy towarów
marki Viteco



viteco.pl

PARTNER

ik.pl

2025

Akcje **pik** w programie

PARTNER ik.pl

od 01.04.2025

do 31.03.2026



Za każde 100 zł netto wydane
na zakup produktów poniższych
marek otrzymujesz punkty PIK
o wartości jak poniżej:

Na przykład:

1 **pik** =  = 1%

punkty **pik**

concept

QIK

viteco

1,5

punkty **pik**

1,0

aeroVac
ODKURZACZE CENTRALNE

aeroVent
REKUPERATORY I WENTYLACJA

AGAflex

AURATON

Beretta

BISAN

B METERS
metering solutions

CALEFFI
Hydronic Solutions

ENGO
CONTROLS

ESBE

FERRO

fiting

FLOWAIR
Intelligent air flow

gazex

GIACOMINI
WATER E-MOTION

HEATPEX

HEXONIC
HEAT EXCHANGERS

Honeywell Home
by resideo

Ideal Standard

instalprojekt

joule
Manufacturing Company

KESSEL

K-FLEX

KOTAR

M'ALPINE

PERFEXIM

PURMO

RICOM ENERGY

ROTHENBERGER

RUMET

SALUS
CONTROLS

SIGMA-LI
FOLIEPRODUKT SYSTEME FÜR KÜHLUNG

SPIROTECH
SYR

TECE

termet

Unipak

VALVEX
Power of Quality

wilo

WOLF

womix
Comfort Controls

xylem

FLOWAIR: kurtyny powietrzne Slim • KESSEL: z wyłączeniem produktów inwestycyjnych • PURMO: grzejniki: dekoracyjne Arran, Faro H, Faro V, Kos H, Kos V, Paros V, Tinos H Flex, Vertical; kolumnowe Delta; płytowe z płaską płytą czołową Plan i Ramo, klimakonwektor Vido S2, Ulow-E • TERMET: kotły kondensacyjne ECOCONDENS NEX i INTEGRA COMFORT • WILO: popularne pompy Wilo • XYLEM: pompy Lowara Ecocirc: S, M, L, XL i PRO

punkty **pik**

0,5

AFRISO

arco

ARISTON

kfa armatura

BIAWAR

BOSCH

comap

Danfoss

De Dietrich

ELEKTROME

flamco

Galmef

GAVIA

Gorgiel

GRUNDFOS

IMI

jeremias
SYSTEMY KOPNIOWE

KERMI

magna.plast

niczuk

RIDGID

SANHA
Zawsze pasuje

Saunier Duval

STIEBEL ELTRON

SUPRON3

TERMA

termoteknik
DESIGN

Vaillant

Venture
Industries
Group

viega

WATTS

ARISTON: kotły i pompy ciepła • DANFOSS: z wyłączeniem węzłów cieplnych z grupy PL32 i PL33 • DE DIETRICH: kotły Neodens, MCR4 i pompy ciepła do 20 kW • FLAMCO: z wyłączeniem stacji mieszkaniowych, węzłów i opomiarowania • MAGNAPLAST: kanalizacja wewnętrzna HT

Odwiedź naszą platformę programu Partner IK.PL



partner.ik.pl